

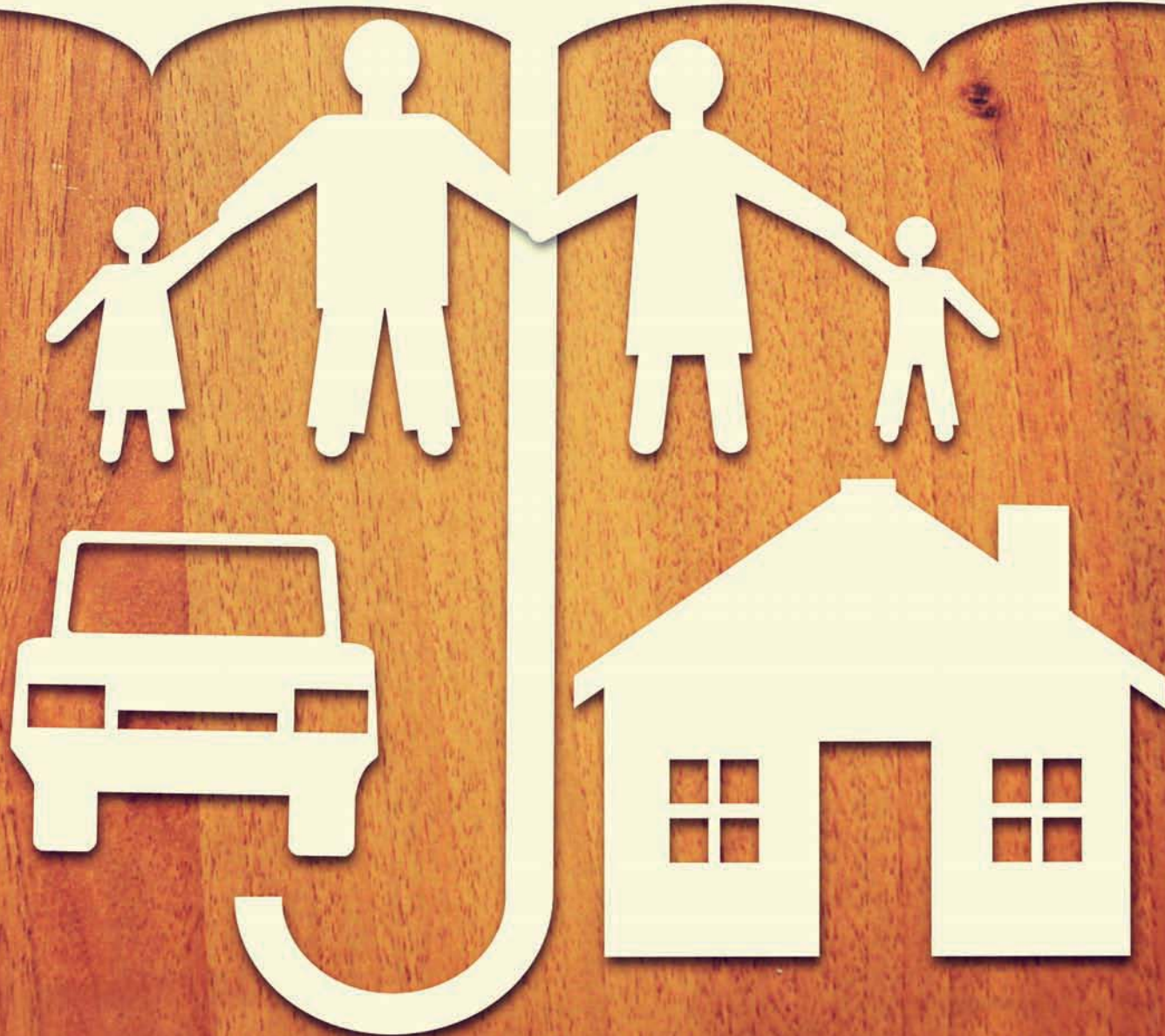
Informatiu de

abril 2017 • núm. 159

l'economista

CE

COL·LEGI D'ECONOMISTES DE CATALUNYA



ESPECIAL

Els economistes en el món de les assegurances

Rigor.



Passeig de Gràcia, 54, 5a. C
08007 Barcelona
T. 934 675 641 · info@kreedit.com
www.kreedit.com

Soci protector

ACCID

Associació Catalana
de Comptabilitat i Direcció

Promotor financer de



**Institut Català
de Finances**

*"Volem ser la corredoria independent
de la seva empresa en la contractació
del crèdit bancari"*

El Col·legi d'Economistes de Catalunya, a més d'oferir diferents serveis per a la millora de la competitivitat i programes formatius per als seus col·legiats, també ofereix als professionals vinculats al Col·legi reflexions i debats sobre temes d'actualitat econòmica i empresarial que preocupen la societat, amb la finalitat que aquests puguin participar-hi d'una manera proactiva de la mà de reconeguts experts en la matèria, formar-se una opinió i un posicionament concret sobre el tema en qüestió, aspecte cada cop més demandat i més valorat per la societat en general. També la Comissió Gestora del Col·legi, i totes les Juntes de Govern dels Col·legis que ens han precedit, han tingut clara la funció social que ha de tenir el Col·legi d'Economistes de Catalunya, que va més enllà de donar garanties a la societat sobre la capacitat professional i del comportament ètic dels seus membres, oferint serveis a la societat tant per responsabilitat social corporativa com per prestigiar, promocionar i millorar el coneixement de la professió per part de la societat.

Dins d'aquesta filosofia de servei a la societat, s'hi emmarquen la Jornada dels Economistes de cada any i les conferències, debats i taules rodones sobre temes d'actualitat econòmica que organitzen les Comissions de Treball, que si bé han estat pensades per als col·legiats també es fan extensives a tota la societat i aporten un debat prolífic i seriós dels principals aspectes econòmics i empresarials que preocupen amb un enfocament preferentment tècnic i amb una visió pluridisciplinària. A títol il·lustratiu i com a servei enfocat a la societat, cal fer esment específic de la xarxa de *business angels* del Col·legi, Economistes BAN i del Programa Consolida't.

La xarxa Economistes BAN és un espai empresarial i d'emprenedoria que possibilita la cerca de recursos als empresaris i als emprenedors per als seus projectes i, alhora, possibilita que membres del Col·legi puguin invertir en empreses de nova creació o bé en empreses ja creades. És també un lloc de sensibilització de la necessitat inversora. D'altra banda, el Programa Consolida't, finançat pel Departament de Treball, Afers Socials i Famílies de la Generalitat de Catalunya, és clarament un servei que, excepcionalment, el Col·legi ofereix pensant primer en la societat. Té per finalitat ajudar les persones treballadores autònomes a consolidar i enfortir els seus negocis. El Col·legi fa que desenvolupa aquest programa per tot Catalunya des dels inicis l'any 2014 i ha donat suport en aquest període a 216 persones autònomes, mitjançant acompanyaments personalitzats i donant-los formació per a la millora de la gestió del seu negoci.

La majoria dels serveis que el Col·legi ofereix a la societat es recolza en el treball voluntari de col·legiats. En aquest sentit, adquireixen una especial rellevància determinats serveis on l'aportació i col·laboració dels col·legiats és fonamental,



Joan B. Casas
*Degà del Col·legi
d'Economistes
de Catalunya*

*“La majoria dels serveis
que el Col·legi ofereix
a la societat es recolza
en el treball voluntari
de col·legiats”*

com són l'Observatori de l'Economia Agroalimentària, OBEALIMENTÀRIA i el Programa d'Educació Financera a les Escoles de Catalunya, dirigit als alumnes de 4t d'ESO en format de tallers i que enguany abastarà més de 300 centres escolars d'arreu de Catalunya. OBEALIMENTÀRIA és una iniciativa de la Comissió d'Economia Agroalimentària que té per finalitat apropar el món de l'agroalimentació al conjunt dels col·legiats

i a la societat en general, oferint una imatge àmplia però sintètica d'un sector clau per a la nostra economia i per al nostre futur.

A tots aquests serveis cal afegir els posicionaments, en solitari o conjuntament amb altres entitats, que emet periòdicament el Col·legi d'Economistes de Catalunya, o alguna de les seves Comissions de Treball, sobre temes de preocupació ciutadana i així dona a conèixer per

exemple la visió i opinió dels col·legiats sobre la situació econòmica (enquestes Situació Econòmica) o l'opinió d'experts sobre l'evolució dels mercats financers els propers mesos (Índex d'Expectatives Borsàries) i, més recentment, el Manifest, juntament amb els col·legis de Metges, Enginyers Industrials i Farmacèutics, que demana la ubicació a Barcelona de l'Agència Europea del Medicament; i les col·laboracions i suports a projectes solidaris, com per exemple actualment en el projecte europeu Social Investment Ready.

Per altra banda, el Col·legi d'Economistes de Catalunya està present i participa en les institucions i entitats de Catalunya per tal d'impulsar la competitivitat de l'economia i en general el benestar social. El Col·legi d'Economistes de Catalunya va ser una de les entitats que va impulsar el Pacte més Indústria.

També ha estat una de les quatre entitats que va impulsar la figura dels agents de suport a la internacionalització i forma part del Grup de Treball d'Internacionalització i del grup d'entitats de suport a l'Oficina Tècnica de barreres a l'exportació d'ACCIÓ. ■

Comissió Gestora

Degà: Joan B. Casas Onteniente

Vicedegà: Alfred Albiol Paps

President territorial de Barcelona:

Joan Ràfols Esteve

President territorial de Girona:

Esteve Gibert Utset

President territorial de Lleida:

Joan Turmo Montanuy

President territorial de Tarragona:

Pere Segarra Roca

Secretària: Montserrat Casanovas Ramon

Interventor: Anton Gasol Magriñà

Tresorer: Eduard Soler Villadelprat

Vocals: Jordi Albiol Plans, Emilio Álvarez Pérez-Bedia, Jordi Caballé Vilella, Rodrigo Cabedo Gregori, Manuel Cámbara Moreno, Cristina Clos Ribas, José Ignacio Cornet Serra, Francesc Ferrer Costa, Modest Guinjoan Ferré, Albert Jover Roig, Lluís Mas Vilellas, Josep Maria Riu Vila, Joan Rojas Graell, Xavier Segura Porta, Xavier Subirats Alcobarro i Avelino Vázquez Parcero

Consellers: Manuel Barrado Palmer, Raimon Casanellas Bassols, Carlos Puig de Travy, José Luis Sánchez Cristóbal i Esteve Sarroca Punsola

Comitè Editorial

Oriol Amat Salas, Raimon Casanellas Bassols, Joan B. Casas Onteniente, Àngel Hermsilla Pérez, Maurici Olivé Riu, Robert Pons Caballero, Carlos Puig de Travy, Lluís Santaló Bel

Edita

Col·legi d'Economistes de Catalunya

Fotografia: Col·legi d'Economistes de Catalunya

Publicitat: Gecap, SL

comercial@coleccionomistes.cat

Disseny i producció editorial:

ZETACORP-Publicacions Corporatives (Grupo Zeta), Consell de Cent, 425. 08009 Barcelona. Tel. 93 227 94 16

Distribució: Ediciones Reunidas, SA

Dipòsit legal: B-36694-1989

ISSN: 2385-5983

El Col·legi no assumeix ni es fa responsable del contingut dels anuncis publicats. Les opinions recollides en els textos publicats a l'Informatiu pertanyen exclusivament als seus autors. L'opinió oficial del Col·legi l'expressa la Comissió Gestora com a òrgan de govern de la institució.

Barcelona Plaça Gal·la Plàcidia, 32. 08006 Barcelona. Tel. 93 416 16 04
cec@coleccionomistes.cat

Girona Joan Maragall, 44, entl. 3a. 17002 Girona. Tel. 972 21 45 33
girona@coleccionomistes.cat

Lleida Pere Cabrera, 16, 1r G. 25001 Lleida. Tel. 973 21 06 33
lleida@coleccionomistes.cat

Tarragona Rambla Nova, 58-60, 5è A. 43004 Tarragona. Tel. 977 21 70 42
tarragona@coleccionomistes.cat



6

L'interès més alt

Els economistes en el món de les assegurances Especial

Gestió de les entitats asseguradores. Solvència II

Joan Castells

El gerent de riscos i assegurances a l'empresa

Julia Soler

Solvència II, canvi de 360° en la gestió del sector assegurador. Més transparència, més seguretat per als consumidors

Olga Torrente Pascual

L'assegurament de les pensions

Francesc Planells

Actualitat econòmica

Ràdio Cafè de l'Economista.

Trump i Merkel antagonistes

Notícies

Gent de casa

Antoni Zabalza, president d'Ercros

El Col·legi al territori

Formació de l'economista

Aula d'Economia. Programa Consolida't

Entrevista. Anna Garriga

Treballem en grup

Recull d'activitats

Èxit de la segona Jornada Tributària dels Fiscalistes del Col·legi

Comissions i Grups de Treball

Entrevista. Maria Nieves Cosials

Revista tècnica

18 22 26 30 32 36



26
Gent de casa.
Entrevista
a Antoni Zabalza



6

Els economistes
en el món de les
assegurances



42

II Jornada Tributària
dels Fiscalistes del
Col·legi d'Economistes



18

Ràdio Cafè de
l'Economista. Trump
i Merkel antagonistes



34

Formació de
l'economista.
Entrevista a Anna
Garriga, degana de la
Universitat de Girona

32

Aula d'Economia.
Programa Consolida't



30

El Col·legi
al territori



ELS ECONOMISTES EN

El món de les assegurances

Joan Castells, Julia Soler, Francesc Planells i Olga Torrente analitzen en profunditat els aspectes més interessants d'un camp tan lligat a l'actualitat que els professionals de l'economia necessiten estar al dia de totes les novetats

Gestió de les entitats asseguradores. Solvència II

JOAN CASTELLS, economista
President de FIATC

Després de més d'una dècada, uns quants milers de pàgines de bibliografia i gairebé una desena de proves d'impacte, l'1 gener de 2016 va entrar en vigor Solvència II, un nou sistema de solvència, basat en el risc, amb l'objectiu principal de reforçar la protecció de l'assegurat i en el qual la gestió de riscos adquireix el protagonisme principal.

Les normes de Solvència II han establert les regles que cal seguir per a la correcta gestió de les entitats asseguradores.

Des del punt de vista quantitatiu, es pretén que el model sigui més just amb la gestió del negoci, de manera que la càrrega de capital de solvència estigui alineada amb el perfil de risc i els riscos assumits per l'entitat. El model premia la gestió correcta dels riscos.

A escala qualitativa, Solvència II posa tot l'èmfasi en la gestió de riscos; insta les entitats asseguradores i reasseguradores a disposar d'un sistema eficaç de gestió que permeti identificar, mesurar, vigilar, gestionar i notificar de manera continuada els riscos als quals, a escala individual i agre-



gada, estiguin o puguin estar exposades, així com les seves interdependències.

Vist així, podria semblar que l'exercici 2016 va ser el primer en què el sector assegurador va debutar en el complicat art de gestionar riscos. Però les asseguradores sempre han gestionat riscos. Assumir els riscos dels assegurats i gestionar-los de manera adequada és l'essència del negoci i el *core business* del sector de les assegurances.

Aleshores, quines novetats incorpora Solvència II? Solvència II introdueix una segona derivada en la gestió de riscos que fa referència als riscos derivats de la seva

pròpia gestió: mercat, subscripció i reserva, contrapart, operacional, intangibles, liquiditat, estratègic, reputacional... i tots els que l'entitat reconegui i identifiqui com a riscos als quals ha de fer front en l'exercici de la seva activitat.

Uns i altres conformen el conjunt de riscos assumits per les entitats asseguradores. Cadascun s'haurà d'abordar de manera diferent, però de la seva administració correcta dependrà l'èxit i la continuïtat de l'empresa.

Per entendre tot aquest entramat és important no oblidar que l'activitat asseguradora té unes característiques molt diferents de les de la resta de sectors, inclosos els financers.

Una de les principals característiques del sector assegurador és la inversió del seu procés productiu. Això vol dir que, en primer lloc, es cobren les primes i, després, si es produeix el sinistre, el client percep la indemnització pactada. En el moment de formalitzar l'operació, el que percep l'assegurat és l'expectativa de cobrament si de cas es produeix la contingència, la qual

El risc relatiu a actius financers adquireix la mateixa rellevància que el risc assegurador de longevitat o mortalitat



cosa justifica la demanda d'una protecció reforçada per part del client, amb àmplies garanties de solvència.

De tot això es deriva que, per a la determinació de les primes, caldrà recórrer, necessàriament, a l'estimació de la sinistralitat (a través del cost mitjà i la freqüència) i de les despeses a què haurà de fer front l'entitat.

La incertesa pel que fa a la freqüència i el cost mitjà dels sinistres que s'hauran d'atendre, i que minimitza a través de la diversificació i agregació dels riscos que assumeix, es veu incrementada per la gestió del termini, element diferenciador de la gestió asseguradora.

Si tenim en compte les companyies que comercialitzen assegurances de vida i, en especial, assegurances de supervivència o d'estalvi, la naturalesa de les operacions de llarg termini imposa la necessitat de realitzar una gestió integral i congruent d'actius i passius per tal d'acotar el risc de mercat. D'aquesta manera, el risc relatiu a actius financers adquireix la mateixa rellevància que el risc assegurador de longevitat o mortalitat.

L'optimització del procés de 'pricing' permet a l'entitat adaptar-se a l'entorn i al mercat

El sistema Solvència II està subjecte a una volatilitat més gran dels requisits de capital derivada d'una valoració més sensible no només dels actius, sinó també dels passius, situació que s'ha vist agreujada en un període d'inestabilitat financera amb un entorn perllongat de tipus d'interès baixos.

Tot això ha obligat a reconduir l'estratègia de comercialització de productes d'estalvi i a apostar per assegurances sense garantia de tipus d'interès, tot vinculant la rendibilitat del producte a les inversions assignades, en un intent de reduir el cost de capital.

Pel que fa a les asseguradores de no vida, la situació financera actual de tipus d'interès baixos, juntament amb una política

tova de preus derivada de la crisi, els ha obligat a fer un esforç important en la gestió tècnica, i el marge tècnic s'ha convertit en la principal font de resultats. L'optimització del procés de *pricing* permetrà a l'entitat adaptar-se a les circumstàncies de l'entorn i del mercat.

La situació econòmica i financera dels darrers anys ha donat la raó als que apostaven per un model de solvència dinàmic, que preveu i s'anticipa a canvis en l'entorn i dota de més seguretat la presa de decisions.

De fet, els principals reptes del sector els darrers anys han estat l'adaptació als freqüents i importants canvis de regulació (Solvència II, barem d'automòbils...) i la situació perllongada de tipus d'interès baixos.

Però la gestió de riscos no serviria de res per si sola si no aconseguís alinear-se amb l'estratègia de riscos de l'entitat i amb el seu pla estratègic i de negoci.

Un cop més, Solvència II va més enllà i requereix a les entitats asseguradores perquè com a mínim un cop a l'any facin una

Solvència II ha servit per perfeccionar els procediments de control de riscos de l'assegurança

avaluació interna dels riscos i de la solvència (ORSA), element fonamental del Pilar II.

L'objectiu fonamental del procés ORSA és dotar de garanties raonables el màxim òrgan d'administració de l'entitat i que la consecució del pla estratègic de l'entitat es pugui dur a terme tot complint l'apetència pel risc establerta per aquest òrgan, fins i tot en escenaris rellevants i adversos. S'entén per apetència pel risc el nivell de risc agregat que una organització pot assumir i gestionar en un període de temps determinat, un aspecte determinant en les projeccions de creixement de les entitats.

Aquest objectiu, juntament amb els requeriments de capital i provisions tècniques, s'ha de garantir en l'horitzó temporal previst per l'entitat en la planificació.

L'ORSA es constitueix com a part imprescindible del procés de gestió, una gestió que s'hauria de basar, de manera irrevocable, en l'optimització del binomi valor/risc.

Després de més d'un any de la plena aplicació a Europa de Solvència II, tots els indicis suggereixen que el sector assegurador espanyol està complint amb fermesa les exigències del nou marc regulador.

Els resultats de les últimes proves de resistència dutes a terme per l'EIOPA (Autoritat Europea d'Assegurances i Pensions de Jubilació), que incorporen dues simulacions macroeconòmiques adverses –un entorn de tipus d'interès baixos de manera perllongada i una caiguda pronunciada del valor dels actius–, evidencien que el sector assegurador espanyol fa molts anys que ho fa bé, i disposa de mecanismes per fer front a escenaris adversos.

En paraules d'UNESPA (associació empresarial de l'assegurança), es podria dir que Solvència II ha servit per perfeccionar els procediments de control de riscos de l'assegurança, tot permetent una millor gestió del negoci. Una gestió que, en la

meva opinió, ja fèiem amb una professionalitat i responsabilitat encomiables.

Per acabar, i parlant d'un altre aspecte, no hem d'oblidar el vertiginós canvi en què ens trobem immersos, des de les noves tecnologies en tots els àmbits d'aplicació, gestió interna i distribució, fins a l'evolució en les preferències de consum, passant per un entorn financer complex i una demografia canviant.

Tots aquests factors i d'altres requereixen que la gestió de les entitats asseguradores es doti d'uns mecanismes de flexibilitat que permetin abandonar, definitivament, la imatge convencional del sector i el situï on fa anys que ja es troba, en un procés de canvi continuat perquè, al cap i a la fi, la gestió de riscos és dinàmica, ja que els factors que hi influeixen també són canviants. ■

El gerent de riscos i assegurances a l'empresa

JULIA SOLER, actuària d'assegurances
Vicepresidenta del Col·legi d'Actuaris de Catalunya

La gerència de riscos i assegurances permet posicionar l'empresa davant els diferents riscos a què està exposada i oferir la possibilitat de protegir tots els actius (personals i patrimonials) al mínim cost possible.

La missió del gerent de riscos i assegurances és protegir el patrimoni de l'empresa, en el sentit més ampli (actius humans, materials i immaterials) al mínim cost. El seu objectiu és minimitzar els efectes econòmics derivats de la materialització dels riscos en sinistres, evitant amb la seva gestió desequilibris pressupostaris que puguin perjudicar l'empresa.

Hi ha moltes maneres de definir els riscos però totes estan associades al possible dany i al cost necessari per a la seva reparació quan es materialitza el risc en sinistre. La implantació de la gerència de riscos consta de les fases següents:

- Identificació, inventari i valoració dels actius de l'empresa (personals, materials i immaterials).
- Identificació dels riscos que amenacen els actius de l'empresa.

- Avaluació i valoració de riscos.
- Eliminació total o parcial dels riscos possibles.
- Transferència dels riscos a clients i proveïdors.
- Transferència dels riscos al mercat assegurador.
- Memòria anual dels fets rellevants en matèria de gestió de riscos.
- Proposta del pla de cobertura de riscos per a l'exercici següent.

El gerent de riscos i assegurances ha de disposar d'informació veraç sobre tots els actius de l'empresa amb la seva valoració (identificació, inventari i valoració d'actius) i conèixer la seva activitat, els clients, proveïdors, l'entorn físic, els mitjans de transport utilitzats, els punts dèbils i els seus punts forts, els seus drets i obligacions, la seva sinistralitat; és a dir, és imprescindible que el gestor de riscos conegui l'activitat de l'empresa i disposi d'un inventari d'actius veraç.

El risc d'empresa és la probabilitat que passi un succés futur, incert, aliè a la seva voluntat que li pugui produir conseqüències econòmiques desfavorables amb una alta intensitat que condicioni el seu funcionament i la seva supervivència. Els clasifiquem en dues grans tipologies:

- Els riscos que afecten el personal de l'empresa.





- Els riscos que afecten el patrimoni o a la continuïtat.

Els riscos que afecten els empleats de l'empresa en la seva integritat personal, en la seva salut i en la seva existència són la mort; la invalidesa parcial, total, absoluta i la gran invalidesa; l'hospitalització i la necessitat d'assistència mèdica, sanitària i farmacèutica. Hi ha un quart risc, el que afecta a la pèrdua patrimonial (atur, jubilació o qualsevol altre tipus de pèrdua patrimonial com pot ser un incendi).

Els principals riscos que afecten la continuïtat de l'empresa i el seu patrimoni (tangible i intangible) són els derivats de la responsabilitat civil de l'empresa; l'incendi; el robatori, l'espoli i el furt; els danys per aigua, l'avaría de maquinària, els actes vandàlics, els riscos financers, els tecnològics, els socio-tecnològics, els derivats de l'edificació, els riscos extraordinaris com terratrèmols, inundacions i altres riscos de la natura, els socials i el risc reputacional.

Una de les tasques principals del gerent de riscos és l'eliminació parcial dels riscos que consideri possibles (l'eliminació total és impossible) i reduir les seves conseqüències

oneroses, proposant i implantant mesures de protecció adaptades a la realitat de l'empresa i traslladant a tercers (proveïdors, clients i particulars) una part, o totes, de les conseqüències negatives dels sinistres.

Per això ha de redactar clàusules d'exoneració de responsabilitats que proposarà a l'empresa en el pla anual de cobertura de riscos per tal de ser introduïdes en els contractes.

Per reduir els efectes econòmics dels sinistres cal conèixer la sinistralitat anual i la seva evolució històrica. Un exemple per a un comerç amb múltiples establiments és a la taula d'aquesta pàgina. I un exemple de l'evolució històrica de la sinistralitat pel risc de responsabilitat civil és a la taula de la pàgina següent.

La informació d'aquestes taules amb el detall sobre el nombre i el valor dels sinis-

Risc/pòlissa	Nombre de sinistres any 2016			Total indemnitzat*
	Declarats	Tancats	Pendents*	
Multirisc	365	460	259	4.225.719,70 €
Avaria de maquinària	5	8	1	11.325,73 €
Vida	0	0	1	0 €
Accidents personals	41	43	51	775.049,79 €
Assistència en viatge	----	----	----	----
Vehicles	414	408	221	25.502,51 €
Crèdit i caució	3	4	1	8.484,24 €
Tot risc construcció	2	1	3	120.101,69 €
Responsabilitat civil	1.381	1.666	2.580	1.737.209,81 €
TOTAL	2.211	2.590	3.117	6.903.393,47 €

* Arrossega sinistres procedents d'anys anteriors

Evolució històrica de la sinistralitat pel risc de responsabilitat civil

Any	Declarats (nombre)	Tancats (nombre)	Imports pagats	Mitjana indemnització	Pendents a 31/12
2010	935	486	60.525,57 €	390,49 €	2.475*
2011	875	1.284	393.433,26 €	780,62 €	2.066
2012	802	750	549.239,51 €	2.260,24 €	2.118
2013	974	578	531.321,52 €	3.590,01 €	2.514
2014	1.036	272	253.514,74 €	1.604,52 €	3.278
2015	768	769	677.895,73 €	13.036,46 €	3.277
2016	1.116	949	2.240.846,26 €	8.719,25 €	3.444
Totals	11.023	7.579	6.327.602,45 €	834,89 €	3.444

* Arrossega sinistres pendents d'anys anteriors

tres declarats, tancats i pendents anualment, s'ha de recollir, per a cada un dels riscos de l'empresa, i es completa, a més, amb la informació següent:

- Sinistres declarats anualment per any d'ocurrència;
- Temps mitjà entre l'ocurrència, la declaració i la resolució del sinistre;
- Sinistres declarats, tancats i pendents per any de declaració.

Aquesta informació permet conèixer la freqüència i la intensitat dels sinistres; calcular mitjanes, moda i desviacions amb l'objectiu de fixar els nivells d'autoassegurança més adequats per l'empresa i determinar els riscos que cal transferir al mercat assegurador.

Acabarem amb els continguts de la memòria anual i del pla de cobertura de riscos.

La memòria anual ha de recollir la sinistralitat ocorreguda i els fets més rellevants de l'empresa en matèria de gestió de riscos realitzats a l'exercici anterior. Ha d'oferir a la junta directiva de l'empresa una visió general dels nivells de compliment de les mesures adoptades en la gestió de riscos.

La missió del gerent de riscos i assegurances és, en el sentit més ampli, protegir el patrimoni de l'empresa al mínim cost

En qualsevol cas, ha de reflectir, com a mínim, el següent:

- Import dels sinistres assumits per l'empresa (l'autoassegurança).
- Imports pagats per les franquícies establertes a les pòlisses d'assegurances subscrites.
- Import dels sinistres que superen els límits establerts com a sumes assegurades.
- Resultats de la gestió segons els indicadors establerts.
- Abast de les millores preventives realitzades, que indiqui el pressupost previst per a realització i implantació; el cost real executat i el nivell d'execució on s'ha arribat.
- Breu opinió del gestor de riscos sobre l'exercici.

El pla de cobertura de riscos, per a l'exercici següent, ha de contenir com a mínim:

- La relació de riscos a què està sotmesa l'empresa amb el detall dels que es pugui eliminar, totalment o parcialment, incloent-hi el de la inversió.
- Els nivells d'autoassegurança que pot suportar l'empresa.
- Els riscos que es recomana traslladar a tercers (bàsicament clients i proveïdors) mitjançant clàusules d'exoneració de responsabilitats que haurà de redactar el gerent de riscos i assegurances i l'empresa incloure en els seus contractes.
- Els riscos i garanties que es traslladen al mercat assegurador i els que l'empresa

està disposada a acceptar com a riscos exclosos.

- Els capitals màxims que ha d'assumir l'empresa per sinistres superiors als límits de capitals assegurats i les franquícies idònies que ha de suportar l'empresa.
- Fixar el fons anual, del qual ha de disposar l'empresa, en funció de l'evolució històrica de la sinistralitat, per fer front a l'autoassegurança assumida
- Especificar els indicadors de gestió (de nova implantació o existents)
- Opinió del gestor de riscos sobre el contingut de les propostes.

Hem vist una petita aproximació del món de la gerència de riscos i assegurances a l'empresa que hauria de servir per conscienciar les mitjanes i petites empreses (les grans ja fa temps que coneixen aquests serveis) sobre els avantatges que ofereix aquesta disciplina. ■

Solvència II, canvi de 360° en la gestió del sector assegurador. Més transparència, més seguretat per als consumidors

OLGA TORRENTE PASCUAL, economista
Actuària d'Assegurances. Gabinet
Torrente Asesores Asociados, S.L.

La Directiva de Solvència II, en vigor a Espanya des de l'1 de gener de 2016, ha obligat totes les entitats asseguradores a adaptar-se al nou marc regulador. La Directiva canvia les normes europees de l'assegurança per reforçar la solvència d'aquest sector i proporcionar millors productes asseguradors.

L'objectiu principal consisteix a millorar el control i mesurar els riscos (de mercat, operacional, de crèdit...) als quals s'exposen les asseguradores. Podríem dir que és el símil en l'àmbit assegurador del que és Basilea II i III, normativa que defineix un sistema bancari amb suficients provisions de capital que permeten suportar els temporals del clima econòmic.



Les entitats asseguradores s'han adaptat al nou entorn no només quant a la metodologia i sofisticació de la quantificació de la seva solvència, sinó molt en especial als requisits exigits en matèria de bon govern. El negoci assegurador consisteix en què el prenedor paga una prima a una entitat asseguradora i

li transfereix el risc que aquesta assumeix, d'aquesta manera s'allibera el prenedor.

L'asseguradora, des del moment que assumeix aquest risc, té dos recursos per poder fer front a les possibles contingències i alguns riscos sobre aquests recursos:

- Dels prenedors, la prima, que ha de ser competitiva i suficient, porta associat el que s'anomena "risc tècnic". Aquesta prima es veu incrementada amb la rendibilitat financera que s'obtingui de la seva inversió fins que es produeixi el possible sinistre, per això trobem el risc sobre els actius en els quals s'inverteixen, "risc de mercat", i la seva qualitat creditícia, "risc de crèdit".

- Dels accionistes, el capital social mínim que ha de disposar l'entitat asseguradora,



La solvència es converteix en un procés dinàmic i clau en la gestió del negoci assegurador

“La solvència del demà és el resultat dels productes, dels riscos, de les inversions i dels negocis d'avui”

amb l'objectiu d'evitar fluctuacions desfavorables de la sinistralitat, responent davant les variacions amb aquest capital.

Solvència II és una transformació plena del model de gestió de riscos i de la presa de decisions de les entitats asseguradores. S'estructura en tres pilars:

- **Pilar I. Requeriments quantitatius.** Implica, bàsicament, la mesura d'actius, passius i capital, així com l'anàlisi i la quantificació dels riscos que presenten els diferents tipus d'operacions i productes. L'objectiu és determinar el "balanç econòmic" enfocat al "risc" i valorat a "mercat".

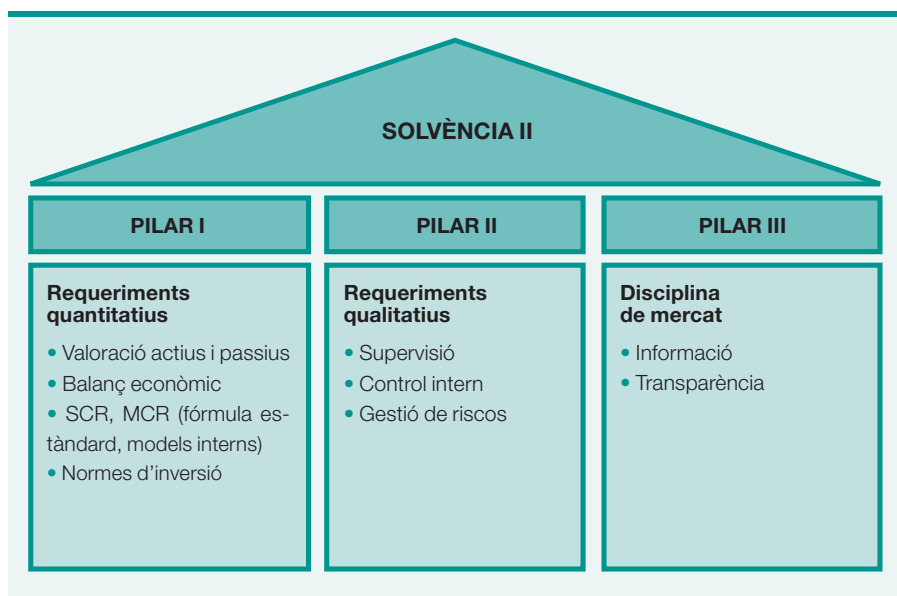
- **Pilar II. Qualitatiu.** Processos de qualificació i supervisió per part dels organismes reguladors, així com també exigeix mecanismes d'autoavaluació de les mateixes activitats, productes i serveis per part de les entitats asseguradores.

- **Pilar III. Requeriments de transparència.** Disciplina de mercat. Se centra en requeriments d'informació per a consumidors i supervisors, amb especial atenció a la transparència en la gestió i les operacions que es duen a terme per part de les entitats asseguradores.

La solvència es converteix en un procés dinàmic i clau en la gestió del negoci assegurador: "La solvència del demà és el resultat dels productes, dels riscos, de les inversions i dels negocis d'avui", per la qual cosa les decisions i la manera de gestionar el negoci són claus per a l'èxit i per al compliment del nous requeriments quantitatius, qualitatius i d'informació.

Pilar I de Solvència II: anàlisi i quantificació de riscos

El concepte "risc" a Solvència II és clau. L'objectiu és permetre obtenir dades quantificables de les operacions de les entitats asseguradores, establir la quantificació del risc com un requisit ineludible abans de portar a terme qualsevol operació, per garantir un millor i més gran control de les activitats financeres i comercials de



“A partir del balanç econòmic obtenim l'import de capital que l'entitat necessita en funció del seu perfil de risc”

nat sobre la base del balanç econòmic, s'obté l'excés de capital disponible.

Balanç econòmic

A partir del balanç econòmic obtenim l'import de capital econòmic que l'entitat necessita en funció del seu perfil de risc.

Pilar II: requeriments qualitatius i ORSA

S'obliga les companyies a comptar amb una política de bon govern a través d'un sistema de gestió de riscos eficaç amb funcions específiques i a fer una autoavaluació pròpia dels seus riscos i de la solvència que es plasma en un informe (ORSA). En aquest informe es recullen els detalls del sistema amb les funcions clau i altres aspectes com els resultats quantitatius i qualitatius de l'avaluació dels riscos propis i de solvència.

El Pilar II de Solvència II busca fer extensible a tota l'organització les noves demandes, des dels nivells més alts de l'organigrama i fins al nivell estratègic i executiu, la responsabilitat s'estén fins a totes les àrees i departaments, buscant garantir el necessari control intern i amb el suport en auditories internes i també externes, com-

“El capital requerit es calcula a partir del balanç econòmic de l'entitat tenint en consideració el risc global”

les companyies d'assegurances per part dels organismes reguladors, tot beneficiant tant usuaris i clients com les mateixes entitats asseguradores, i tot el sector en el seu conjunt.

Hi ha quatre tipus de riscos fonamentals que cal considerar en tota operació:

- **Subscripció.** El que s'assumeix per part de les entitats en el moment en què un client subscriu un dels seus productes (assegurança d'automòbils, de vida...).

- **Mercat.** Els relacionats amb la inestabilitat dels preus dels diferents instruments financers amb què compten les entitats asseguradores per dur a terme la seva activitat.

- **Contrapart.** Els relacionats amb la morositat i els impagats per part de clients i deutors de les entitats asseguradores.

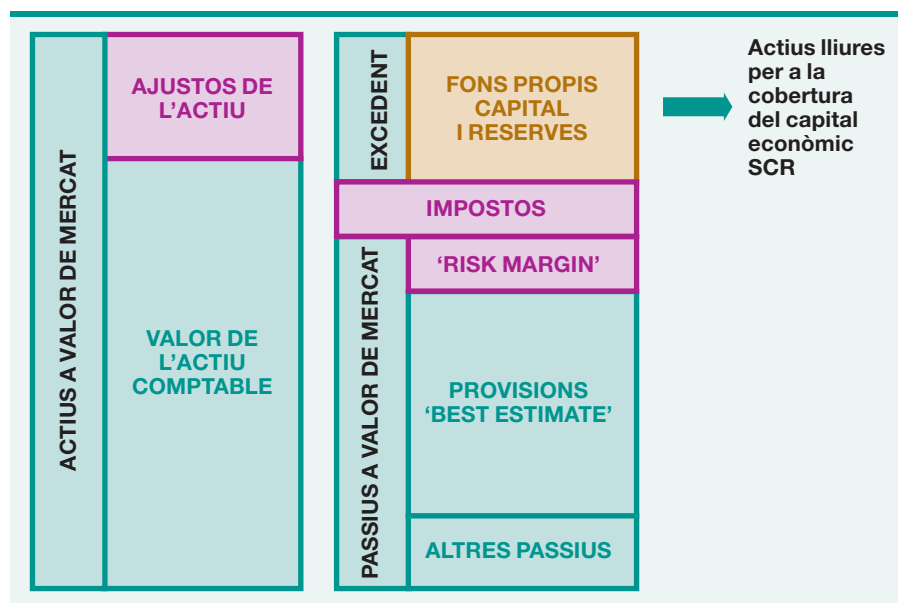
- **Riscos operacionals.** Riscos derivats d'errors comesos en la presa de decisions estratègiques, errades i desajustos en els processos interns de les companyies o els causats per agents externs.

Per fer-los front, els requeriments que imposa el Pilar I de Solvència II es concreten en tres exigències bàsiques:

1. Realitzar càlculs de provisions, bàsicament tècniques, *best estimate*.

2. Apostar per la prudència a les inversions.

3. Complir amb les exigències de regulació de capital. S'estableix un càlcul de capital mínim requerit (MCR, quantitat de recursos propis por sota del qual l'entitat asseguradora no pot operar, i la seva estimació ha de ser objectiva) i un càlcul de capital solvent o disponible (SCR, que sempre ha de ser superior a l'anterior). El capital requerit es calcula a partir del balanç econòmic de l'entitat. Té en consideració el risc global assumit per l'asseguradora que estableix la fórmula estàndard, tenint en compte el valor de mercat dels actius i passius de la companyia segons la corba de tipus d'interès lliure de risc. De la comparació de l'MCR amb l'SCR determi-



Una cosa és dir que treballem en PRO dels professionals. Una altra és fer-ho:

Compte Expansió Plus PRO

1 / 6

Aquest nombre és indicatiu del risc del producte. Així, 1/6 és indicatiu de menys risc i 6/6 és indicatiu de més risc.

Banco de Sabadell, S.A. es troba adherit al Fons Espanyol de Garantia de Dipòsits d'Entitats de Crèdit. La quantitat màxima garantida actualment pel fons esmentat és de 100.000 euros per dipositant.

T'abonem el 10% de la teva quota de col·legiat*

0

comissions d'administració i manteniment.

+ 1%

de devolució en els principals rebuts domiciliats i sobre les compres amb targeta de crèdit en comerços d'alimentació.⁽¹⁾

+

3% TAE

de remuneració en compte sobre els 10.000 primers euros, en cas de tenir saldos en estalvi-inversió superiors a 30.000 euros.⁽²⁾

Truca'ns al 902 383 666, identifica't com a membre del teu col·lectiu, organitzem una reunió i comencem a treballar.

El compte Expansió Plus PRO requereix de la domiciliació d'una nòmina, pensió o ingrés regular mensual per un import mínim de 3.000 euros (se n'exclouen els ingressos procedents de comptes oberts en el grup Banc Sabadell a nom del mateix titular). Així mateix, també cal haver-hi domiciliat 2 rebuts domèstics en els 2 últims mesos. Oferta vàlida, a partir del 26 de setembre de 2016.

*Fins a un màxim de 50 euros anuals per compte, amb la quota domiciliada. L'abonament es farà durant el mes de gener de l'any següent.

1. Rebuts domiciliats que corresponguin, com a emissor, a organitzacions no governamentals (ONG) registrades en l'Agència Espanyola de Cooperació i els rebuts de col·legis, escoles bressol i universitats carregats durant el mes. S'ha de tractar de centres docents espanyols (públics, privats i concertats) i en queden excloses les despeses d'acadèmies particulars, col·legis professionals o despeses diferents a les d'escolarització. Tampoc s'hi inclouen les despeses en concepte de postgraus, màsters i doctorats. Operacions de compra fetes a crèdit incloses en la liquidació del mes, amb les targetes modalitat Classic, Or, Premium, Platinum i Shopping Or el contracte de les quals estigui associat a aquest compte, en els establiments comercials d'alimentació inclosos, que es poden consultar en la pàgina www.bancsabadell.com/compteexpansioplus. Mínim de 5 euros i fins a 50 euros al mes.

2. Per tenir accés a aquesta retribució, els titulars han de tenir un saldo mitjà mensual en el banc superior a 30.000 euros en recursos, calculat com la suma de saldos del mes anterior de: comptes a la vista, dipòsits, renda fixa a venciment, assegurances de vida-estalvi, fons d'inversió, valors cotitzables i no cotitzables, plans de pensions, plans de previsió d'EPSV i BS Fons Gran Selecció. No es té en compte per al càlcul del saldo mitjà el saldo existent en aquest Compte Expansió Plus PRO ni en cap altre de les mateixes característiques en què els titulars siguin intervinents. Sí que es té en consideració el nombre de cotitzadors, per la qual cosa el saldo mínim existent en l'entitat com a requisit és el pres proporcionalment per a cada cotitular. No es remuneren els saldos durant el primer mes de vida del Compte Expansió Plus PRO.

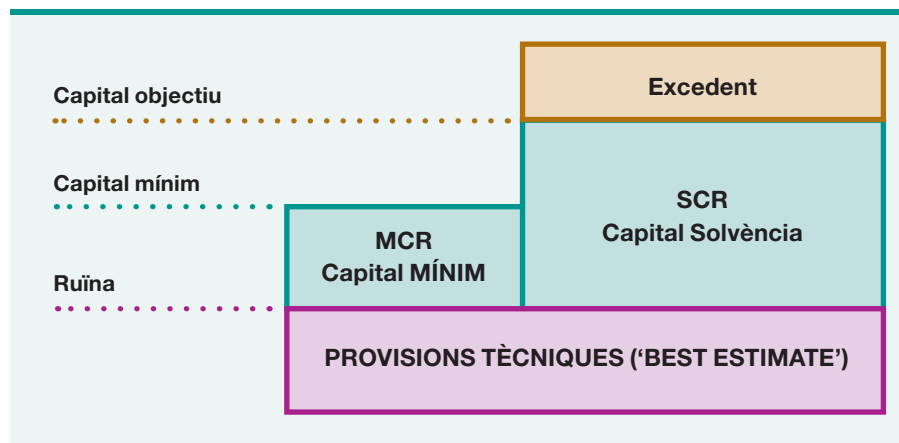
En cas que no s'assoleixi per part dels titulars el saldo mínim que dona dret a la retribució del Compte Expansió Plus PRO, la liquidació es fa al 0 % per aquest concepte.

Rendibilitat: per al tram de saldo diari que excedeixi els 10.000 euros: 0 % TIN. Per al tram de saldo diari des de 0 fins a un màxim de 10.000 euros: 2,919 % TIN, 1,9910 % TAE (calculada tenint en compte els dos tipus d'interès per al supòsit de permanència del saldo mitjà diari durant un any complet). Exemple de liquidació en un any: saldo en compte de 15.000 euros diaris, saldo diari sobre el qual es remunera: 10.000 euros; freqüència 12 (mensual); interessos liquidats en l'any: 291,90 euros.

sabadellprofessional.com

Captura el codi QR i coneix la nostra news 'Professional Informa'





plementant-se amb la "funció actuarial", que s'emmarca dins de la segona línia de defensa i té com a finalitat principal proporcionar una mesura de control de qualitat a través de l'assessorament actuarial tècnic i expert a l'òrgan d'administració.

Pilar III: disciplina de mercat (informes)

Transparència i difusió d'informació. Obligació d'elaborar informes per part de les entitats:

- L'SFCR (*Solvency and Financial Condition Report*, anual): informe de situació financera i de solvència anual. Document bàsic de l'asseguradora vers el públic. L'assegurador realitza una valoració de la situació de solvència, del sistema de gestió basat en riscos i del resultat de tot plegat. La normativa de Solvència II estableix sistemàticament el tipus d'informació que s'ha d'incloure, per tant, el seu contingut serà bàsicament homogeni, no només en les entitats d'un mateix mercat sinó en d'altres, per tant aquests informes publicaran informació comparable.

- L'ORSA (anual), s'envia al supervisor. L'informe ha de ser una evidència que l'assegurador té els riscos controlats i que els ha tingut en compte en les decisions estratègiques de la companyia.

- L'RSR (*Regular Supervisory Reporting*): de caràcter exclusiu i confidencial, ja que

el supervisor és l'únic que pot tenir accés a la informació que conté.

- Els QRT (*Quantitative Reporting Templates*): plantilles per ser completades amb la informació econòmica, financera i comptable de l'entitat.

Solvència II està resultant una forta exigència per a totes les entitats asseguradores, però des d'Europa s'entén que, com més control, més qualitat i millor servei als consumidors. ■

L'assegurament de les pensions

FRANCESC PLANELLS, economista
Actuari i graduat social

La majoria de països disposen de sistemes de previsió social que estableixen sistemes de pensions. A Espanya, hi ha dos tipus de pensions públiques bàsiques:

1. Pensions contributives. Prestacions econòmiques que es concedeixen després d'acreditar un període mínim de cotització, sempre que es compleixin determinats requisits i, en principi, es financen via cotitzacions. S'inclouen les pensions de jubilació, les derivades de la defunció (viduitat, orfandat i a favor de familiars) i la incapacitat permanent.

2. Pensions no contributives. Prestacions econòmiques que es concedeixen a les persones que es troben en situació de necessitat i no hagin cotitzat mai o no tinguin el temps mínim de cotització. Es financen a través dels pressupostos generals de l'Estat i van entrar en vigor l'any 1990.

La propensió a contractar a Espanya una assegurança privada que garanteixi una pensió complementària ha estat sempre mínima perquè el sistema públic de pensions i el marc fiscal aplicables mai no les han incentivat. El 14% de la població activa que la té contractada han estat majoritàriament els assalariats de grans empreses, no de pimes o d'autònoms.

Avui, el futur de les pensions públiques és una de les qüestions més preocupants, tant per als nostres polítics com per a la majoria d'espanyols.



És notícia rellevant la constatació que el Fons de Reserva de la Seguretat Social s'està esgotant a causa dels continuats dèficits de la Seguretat Social obtinguts a partir del 2010 derivats, bàsicament, dels increments anuals del total de prestacions de pensions però també d'altres paràmetres com les prestacions d'atur.

Si el Fons de Reserva s'hagués gestionat com una veritable guardiola des que va néixer l'any 1960 amb la Llei de bases de la Seguretat Social, avui la xifra de reserva disponible seria molt elevada.

Del període 1960-1969 no tenim xifres fiables dels superàvits anuals de la Seguretat Social per capitalitzar-los, però sí del període 1970-2010.

L'economista Anton Gasol va quantificar l'import resultant de capitalitzar, a l'interès legal, els saldos anuals de la Seguretat Social del període 1970-2010 i va restar-li les

Solvència II està resultant una forta exigència per a totes les entitats asseguradores

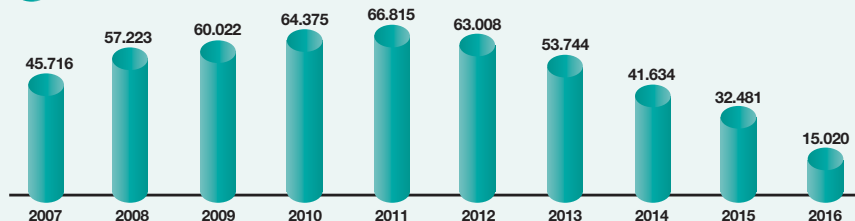
dotacions reals i interessos des de l'any 2000 (data d'inici del fons) fins al 2010. L'import resultant va ser de 340.000 milions d'euros. És obvi que és un dret adquirit la percepció de la pensió assignada a tots els jubilats espanyols i injust aplicar *a posteriori*, rebaixes de tots tipus (pensió màxima, increments per sota de l'IPC...) quan ja no és possible estalviar. La responsabilitat d'haver gastat "lliurement" en altres despeses alienes a la Seguretat Social els més de 340.000 milions referenciats ha estat dels Governos vigents des del 1960, no dels jubilats.

Per tant és una obligació de l'Estat fer front, quan calgui, a les pensions públiques contributives via pressupostos generals de l'Estat, igual que s'ha de fer front a altres despeses "que no requereixen cotització prèvia" com les de les pensions no contributives, de les cobertures de salut pública i de la dependència o dels interessos del deute públic...

Gasol ja proposava el 2010 retornar aquests 340.000 milions d'euros a la Seguretat Social prèvia conversió en deute

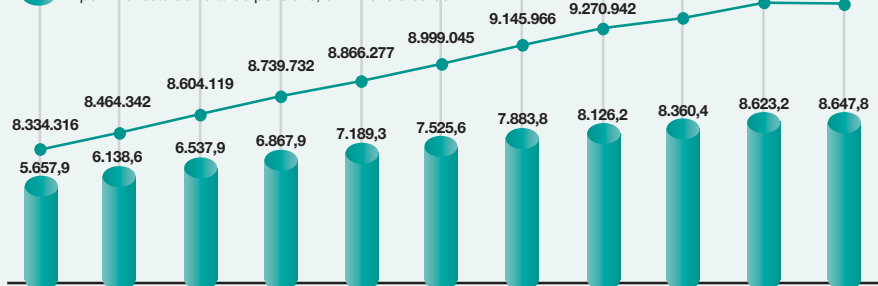
Fons de Reserva

● Evolució general a 31 de desembre. Milions d'euros



Un col·lectiu en augment

● Xifra total de pensions a desembre de cada any
● Import mensual del total de pensions, en milions d'euros



Font: Seguretat Social

v|lex



Col·legi d'Economistes de Catalunya

Al servei dels professionals de l'economia i de l'empresa

Aconsegueix més d'un 35% de descompte en la contractació del producte **vLex Assessor**.

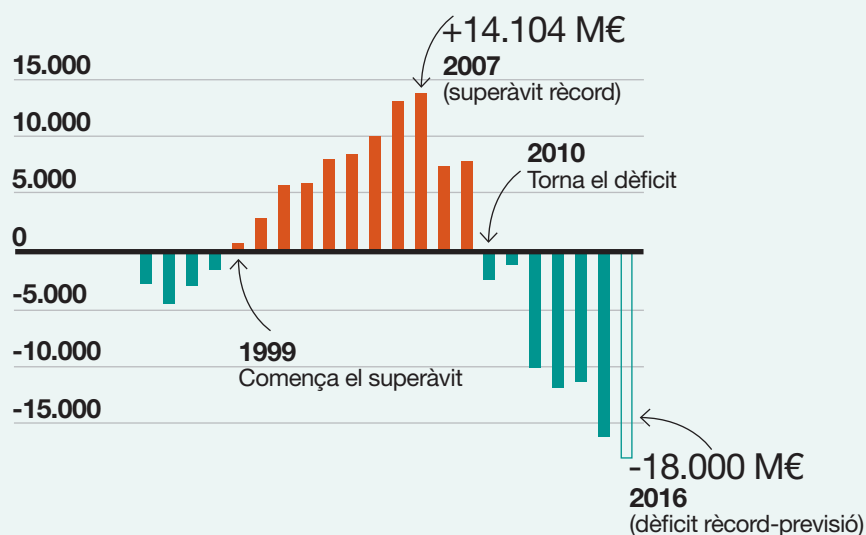
Oferta col·legiat

650€ (35% dte)

1.000 € ~~preu tarifa~~

Regal vLex Pràctic Concursal

Evolució del sistema de pensions Seguretat Social entre el 1995 i el 2016



Font: Ministeri de Treball i Seguretat Social, Ministeri d'Hisenda/pressupostos, Comissió Europea, INE / Gràfic: Idoia Vallverdú

negociable, com ja es va fer amb el "dèficit tarifari de les elèctriques".

És conegut que s'ha arribat a aquesta situació d'insostenibilitat del sistema de pensions vigent per una bona notícia en primer lloc: la longevitat dels espanyols augmenta. La longevitat és un fet imparable a tot el món i molt positiu, però provoca problemes vinculats als sistemes de pensions.

Aquests problemes, considerant l'àmbit espanyol, tenen dues vessants: estructural i conjuntural. La vessant estructural està vinculada a l'augment de la longevitat, que ha comportat unes piràmides de població invertides cada vegada més notables. L'altra vessant, la conjuntural, està vinculada a l'actual crisi que ha agreujat tot això.

En un sistema de repartiment, com l'espanyol, on les contribucions financen les pensions dels ja jubilats, tant l'increment de l'atur com la minoració dels salaris han provocat que el total de contribucions sigui més petit i insuficient. Aquesta crisi ha accelerat els problemes però, sense crisis, el Fons de Reserva simplement hagués trigat més temps a esgotar-se.

Fa pocs dies, va comparèixer a la Comissió de Seguiment dels Acords del Pacte de Toledo l'economista i actuari Diego Valero, per informar sobre el futur de les pensions públiques. Les seves tesis van estar molt

coincidents amb la conferència sobre pensions impartida per l'autor d'aquest article, que organitzada per la Intercol·legial Sèniors de Catalunya va tenir lloc a la seu del Col·legi d'Enginyers Industrials l'abril del 2016.

El professor Valero, va comentar que les reformes que estaven aplicant els països del nostre entorn tenen a veure amb l'augment de l'edat de jubilació i altres reformes de tipus paramètrics, en línia amb les que estem actualment immersos a Espanya.

Una altra reforma, molt desitjable, seria l'aplicació d'un nou sistema, similar a l'aplicat a partir de l'any 2000 a Suècia i també a Itàlia, Polònia, Noruega i Letònia, és a dir, la transformació a un sistema de comptes nacionals (SCN).

La contribució nacional és un altra manera de finançar els sistemes de pensions, però continua sent de repartiment, encara que es vincula la prestació de la pensió a l'esforç

És una obligació de l'Estat fer front a les pensions públiques contributives via pressupostos generals de l'Estat

contributiu individual de manera absoluta i directament.

Una proposta similar al sistema de pensions SCN ja va ser recomanada pel també actuari Eugeni Prieto l'any 1981, sense èxit.

Els polítics prefereixen aplicar exclusivament mesures d'efectes a curt termini, de menys risc electoral i menys complexes d'aplicar, perquè instaurar un nou sistema, com ara veiem inajornable, requereix valorar implicacions indirectes en altres variables econòmiques (com modernitzar i fer més eficient el nostre antiquat model de gestió tributària de l'any 1978, reduir l'excessiva estructura administrativa estatal, fer grans inversions rendibles prioritàriament...) i assumir un necessari període transitori (deu anys en el cas suec). Si no es resol el problema bàsic reapareix més tard agreujat.

Aquest nou sistema SCN està, normalment, estructurat en tres nivells:

a) Primer nivell. De caràcter mínim obligatori, finançat per l'Estat. Com si tots els ciutadans del país tinguessin dret a una pensió no contributiva espanyola, però d'un import superior a l'espanyola (1.000 euros a Suècia).

b) Segon nivell. Són els comptes nacionals referenciats. Es finança a Suècia amb un tipus de cotització del 16% a càrrec d'empreses i treballadors.

c) Tercer nivell. S'obliga a col·locar un tipus de cotització del 2,5%, finançat també per empreses i treballadors en un fons de pensions de capitalització individual. Es pot optar per un fons públic o privat.

Aquest sistema SCN aplicat a Suècia i altres països, i altres sistemes com el renovat del Regne Unit, són molt més sostenibles que l'aplicat a Espanya actualment i a més estimulen la contractació d'assegurances complementàries que poden ser contractades amb una assegurança pública o privada.

Respecte del futur de les pensions a Catalunya, hem de recordar que també les economistes Núria Bosch i Marta Espasa posaven de relleu la necessitat d'una reforma a fons del sistema de pensions a fi de garantir la seva sostenibilitat al capítol 9 del llibre publicat l'any 2014 amb la col·laboració del Col·legi d'Economistes, de títol *L'impacte econòmic de la independència*. ■

CERTIFICATS DIGITALS

PINS, NÚMEROS
SECRETS

URLs D'ACCÉS,
CLAUS DE PAS

AUTENTIFICACIÓ i
LOGIN EN 1 CLICK

COL·LEGIATS, GESTORIES, ASSESSORIES:

Entregui el
Certificat Digital
als seus clients
en format targeta

DISPONIBLE TAMBÉ PER A MÒBILS
ANDROID AMB NFC

PER A MÉS INFORMACIÓ:

MANEL TEJADA BALLESTEROS

☎ 902 445 556

@ clientsskc@akrocard.com



DEBAT SOBRE POLÍTICA I ECONOMIA

Trump i Merkel,

L'acadèmic Jordi Rosell, l'expert en economia internacional i Unió Europea Xavier Ferrer i l'especialista en tecnologies digitals Agustí Argelich conduïts per Víctor Bottini debaten amb estudiants d'Economia i Empresa de la Universitat Autònoma de Barcelona sobre el proteccionisme impulsat pel president dels Estats Units, Donald Trump, i el seu impacte sobre el món

CLARA BASSOLS, periodista
*Departament de Comunicació del Col·legi
d'Economistes de Catalunya*
cecpremsa@coleconomistes.cat

La Facultat d'Economia i Empresa de la Universitat Autònoma de Barcelona (UAB) va acollir la quarta edició del *Ràdio Cafè de l'Economista*, una trobada en format de tertúlia que té per objectiu compartir diversos temes d'actualitat econòmica d'alt interès per als joves economistes i per als estudiants de les diverses facultats d'Economia i Empresa de les universitats catalanes. El vicepresident de la Comissió d'Economia Internacional i Unió Europea del Col·legi d'Economistes de Catalunya, Xavier Ferrer, el professor titular de la Facultat d'Economia i Empresa de la UAB, Jordi Rosell, i l'enginyer i consultor de tecnologies digitals, Agustí Argelich, van debatre amb estudiants d'Economia de la UAB amb

la conducció de l'economista Víctor Bottini sobre com s'interpreta l'actual escenari polític i econòmic mundial marcat pels plantejaments proteccionistes del president dels Estats Units, Donald Trump.

Proteccionisme vs. liberalització

El contingut va fixar clarament la contraposició d'un proteccionisme clàssic front de la liberalització del comerç, la globalització i la promoció dels acords multilaterals que configuren tot un seguit de processos iniciats després de la Segona Guerra Mundial i que formen part del discurs de molts líders polítics, entre els quals la cancellera alemanya Angela Merkel.

En relació amb els plantejaments proteccionistes de Trump, com ara la implanta-



antagonistes



Xavier Ferrer,
*vicepresident
de la Comissió
d'Economia
Internacional
i Unió Europea
del Col·legi
d'Economistes
de Catalunya*

“Europa ha de continuar apostant per més integració”

“És indispensable que els Estats Units i la Unió Europea s'entenguin perquè representen el 25% de l'economia i del comerç mundial. Europa ha de saber gestionar l'efecte Trump i continuar apostant per més integració i per això necessitem que la societat civil i especialment els joves facin sentir la seva veu.”

ció d'aranzels per obstruir les importacions als Estats Units de països com la Xina o Mèxic o l'establiment de sancions a les empreses nord-americanes que decideixin deslocalitzar, el vicepresident de la Comissió d'Economia Internacional i Unió Europea del Col·legi d'Economistes de Catalunya, Xavier Ferrer, va apuntar la “paradoxa” que suposa el fet que “el governant del país tradicionalment garant del liberalisme prediqui proteccionisme mentre que la Xina políticament comunista se situï en aquest paradigma”.

En aquest sentit va afirmar que “el pitjor de tot és que no sabem què farà Trump ni si ell mateix ho sap”, i que això “complica la dinàmica política i econòmica mundial ja de per si complexa i incerta”. Tot i així Ferrer va remarcar que “el sistema polític dels Estats Units és prou fort com per modificar o aturar Trump quan calgui”.

Per la seva banda, el professor titular de la Facultat d'Economia i Empresa de la UAB, Jordi Rosell, va recordar que “aturar la globalització havia estat sempre quelcom d'esquerres i altermundista” i va definir Trump



Jordi Rosell
*professor titular
de la Facultat
d'Economia
i Empresa
de la Universitat
Autònoma
de Barcelona*

“Trump creu que la resta del món fa trampes”

“El president nord-americà, Donald Trump, és un proteccionista pel ressentiment, ja que no és que cregui en l'autarquia com els proteccionistes clàssics, sinó que considera que el dèficit comercial dels Estats Units ve perquè la resta del món fa trampa.”



Agustí Argelich
enginyer
i consultor
de tecnologies
digitals

“Amb Trump augmentarà la inestabilitat política i econòmica”

“Trump vol renegociar les regles del joc mundial i això augmentarà la inestabilitat del panorama polític i econòmic que també ve donada pels canvis demogràfics i tecnològics. En tot cas, no és gens fàcil desmuntar la cadena de producció global.”

com “un proteccionista pel ressentiment”, ja que “no és que cregui en l'autarquia, sinó que considera que el dèficit comercial dels Estats Units ve perquè la resta del món fa trampa”.

Rosell va descartar “una reacció popular als Estats Units davant d'un possible augment dels preus dels productes importats fruit de les mesures proteccionistes de Trump”, tot i que va admetre que “la frenada de les importacions als Estats Units de països com la Xina o Mèxic tindrà un impacte en el consumidor i en les empreses. També va subratllar que “la globalització ara per ara és tan imparabla com el canvi del centre de gravetat de l'economia mundial de l'Atlàntic Nord cap a Àsia”.

Control de l'economia

L'enginyer, consultor de tecnologies digitals i gran coneixedor de la societat nord-americana, Agustí Argelich, va posar el fo-

“Trump farà menys del que diu perquè la cooperació i el comerç internacional no es poden frenar de cap manera”

cus en “el paper de la cultura protestant” en el lideratge de Trump i Merkel, el qual es manifesta en “considerar-se un escollit de Déu” en el cas del president nord-americà i en “una estructura mental basada en la llei, l'ordre, el compliment i la rigidesa” en el de la cancellera alemanya. Encara en referència a Alemanya, Argelich va opinar que “el fet que Hitler aconseguís el poder en gran part per una inflació desbocada fa que en l'ADN dels alemanys hi hagi una obsessió per controlar l'economia”. D'altra banda, Argelich va apuntar “l'ascens de l'economia xinesa” com un dels factors que ha pogut “generar por en la societat nord-americana fins a fer-la optar pel proteccionisme”. En qualsevol cas va mostrar-se convençut que “Trump farà menys del que diu perquè la cooperació i el comerç internacional no es poden frenar de cap manera ni tampoc és gens fàcil desmuntar la cadena de producció global”.

Pel que fa a la relació entre els Estats Units i la UE i com es pot veure afectada per les polítiques de Donald Trump, el vicepresident de la Comissió d'Economia Internacional i Unió Europea del Col·legi d'Economistes de Catalunya, Xavier Ferrer, va recordar que “els Estats Units i la UE representen pràcticament el 50% de l'economia i del comerç mundial”, fet que fa “indispensable” que s'entenguin.

Ferrer també va alertar del risc que suposaria per a Europa “no saber gestionar l'efecte Trump”, el qual s'ha traduït ja en la no aprovació del Tractat Transatlàntic de Comerç i Inversions (TTIP) entre els Estats Units i Europa i va fer una crida a la societat civil i especialment als joves perquè s'impliquin en la defensa dels “valors europeus” i de “més integració política i econòmica” per evitar tornar a “l'Europa de les nacions-Estat”.

Sobre un possible reforç de la relació comercial entre el Regne Unit i els Estats Units després del Brexit, Ferrer va comentar que “els seus lligams han estat sempre molt forts i no necessiten ser reforçats”. El professor titular de la Facultat d'Economia i Empresa de la UAB, Jordi Rosell, va opinar que, “malgrat tot, el mercat que el Regne Unit té més a prop és el de la UE”.

En aquest punt, l'economista i conductor de la tertúlia Víctor Bottini va mencionar que en contraposició al proteccionisme de Trump i els lligams forts entre els Estats Units i la Gran Bretanya, Europa està seguint la seva política d'obertura comercial i promoció dels acords multilaterals tot destacant el recent suport que ha donat el Parlament Europeu a l'acord entre la Unió Eu-



Víctor Bottini
economista

“Merkel aposta pels acords absoluts de manera multilateral”

“Europa i Merkel aposten pels acords multilaterals en contraposició al proteccionisme nord-americà i hauré de seguir molt de prop el recent suport que el Parlament Europeu ha donat a l'acord comercial entre la Unió Europea i el Canadà, el denominat com a CETA.”

ropea i el Canadà, el denominat com a CETA. Bottini va afegir que aquest conveni comportarà una reducció dels aranzels a les exportacions espanyoles amb destinació al territori canadenc, un millor accés a la contractació pública del Canadà i un reconeixement mutu de les qualificacions professionals.

La despesa militar

D'altra banda, Xavier Ferrer va destacar “la coincidència entre l'augment de la despesa militar anunciada per Trump als Estats Units amb la demanda del president nord-americà als socis de l'OTAN perquè aportin més recursos a una aliança que històricament havien liderat econòmicament i militarment els Estats Units”. I va reblar: “Els governs europeus hauran d'invertir més en defensa, i això tindrà un cost social”.

Encara en referència al pressupost de l'OTAN, Agustí Argelich va afirmar que

“La Unió Europea segueix la seva política d'obertura comercial i promoció dels acords multilaterals”

"Trump vol renegociar les regles del joc i això augmentarà la inestabilitat del panorama polític i econòmic mundial que també ve donada per canvis demogràfics i tecnològics". En aquest sentit va reiterar que "els negocis no els pot parar ningú" posant d'exemple el cas de les empreses tecnològiques nord-americanes com Google, Microsoft, Facebook o Twitter les quals "són expertes en captar talent d'arreu del món per fer créixer l'economia dels Estats Units".

Els tertulians també van comentar la possible afectació de l'era Trump en l'economia catalana considerant que, segons dades de l'Institut d'Estadística de Catalunya referents a l'any 2016, les exportacions catalanes als Estats Units signifiquen un 3,3% del total. Jordi Rosell va opinar que "ens afectarà molt més el que pugui passar a Europa a escala política si Trump envaleta els votants de Le Pen a França", mentre que Agustí Argelich va qualificar el percentatge d'exportacions catalanes als Estats Units com a "desastre" considerant que es podria augmentar "utilitzant la marca Barcelona associada arreu del món a la creativitat, la innovació i la qualitat de vida". ■

Preguntes dels joves economistes i respostes dels tertulians

UAB

Universitat Autònoma de Barcelona

Oriol Mössinger Sanahuja: Europa necessita un nou líder que li torni l'orgull perdut?

Europa té una capacitat històrica i cultural que li ha de donar un paper al món sense necessitat de líders únics amb caràcter de capatàs com és el cas de Putin a Rússia o d'Erdogan a Turquia. Al final Europa està en mans de la societat civil, que hauria de ser més exigent i demanar més explicacions als seus líders.

Merkel vol una Unió Europea que no més afavoreixi Alemanya?

Justament un dels principals problemes de la Unió Europea és que tots els líders europeus volen que la UE afavoreixi especialment el seu propi Estat. I això es plasma en les reunions del Consell Europeu, on dels 28 Estats acostumen a sortir-ne 28 opinions. Aquesta és la dificultat

a l'hora de governar Europa. Tot i així i malgrat aquesta complexitat convé recordar que, encara que només és el 7% de la població mundial, Europa dedica a polítiques de benestar social el mateix que el 93% de la resta del món.

Andrea Viñas Soler: Fins quan Europa ha de continuar mirant els Estats Units com a referent? Per què Europa no cerca altres aliances?

Els Estats Units no són l'únic referent per a la UE, hi ha altres països com ara la Xina que ja són claus. En qualsevol cas, els Estats Units continuen sent un soci polític, econòmic i comercial molt important i el que més preocupa en aquests moments és que l'onada Trump provoqui un auge del populisme a Europa que porti la desunió. De fet ni als Estats Units, ni a Rússia ni a Turquia els interessa una Europa forta.



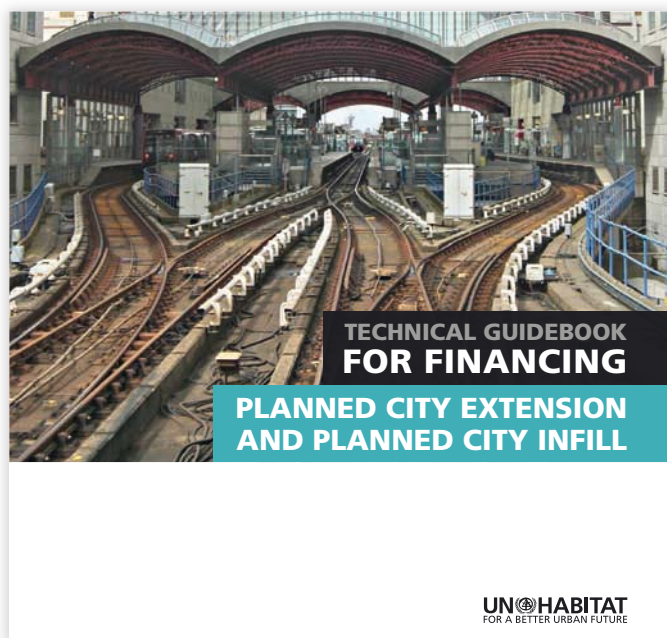
Guia metodològica per abordar la viabilitat econòmica i financera de projectes urbanístics a ciutats i països en vies de desenvolupament i realitats diverses

El compromís de l'Organització de les Nacions Unides (ONU) amb l'hàbitat i amb l'urbanisme sostenible arrenca l'any 1975 amb un acord de l'Assemblea General que, amb el seu desplegament, ha anat demostrant l'oportunitat i la necessitat d'endegar un programa en matèria d'hàbitat i urbanisme sostenible adreçat a països en vies de desenvolupament. Aquest programa es diu ONU Hàbitat.

Les dificultats per implementar propostes en territoris d'entorns econòmics, culturals i polítics molt diversos són condicionants de partida que no poden encaixar amb respostes de "talla única". Però, al mateix temps, els projectes no es poden abordar partint sempre de zero.

La vinculació dels economistes Miquel Morell i Agustí Jover en alguns dels projectes d'ONU Hàbitat ha derivat ara en la recent publicació de l'esmentada agència que porta per títol *Technical guidebook for financing planned city extension and planned city infill* i de la qual són autors els dos companys del Col·legi d'Economistes.

El llibre és un manual que ajuda a articular l'anàlisi econòmica i financera de la transformació urbana sense caure en solucions mecàniques o de plantilla. És una eina que s'ha elaborat amb una finalitat pedagògica per ajudar a pensar un àmbit de treball absolutament interdisciplinari com és l'urbanisme i amb grans diferències culturals entre països. ■



Us el podeu descarregar. <http://unhabitat.org/books/technical-guidebook-for-financing-planned-city-extension-and-planned-city-infill/>

El Col·legi participa en el projecte europeu Social Investment Ready mitjançant Economistes BAN i el Grup de Treball d'Economia Social

El Col·legi d'Economistes participa en el projecte europeu Social Investment Ready (SIR PROJECT) mitjançant Economistes BAN i el Grup de Treball d'Economia Social. El Grup de Treball participa en la disseminació de la informació i Economistes BAN, estudiant els 20 projectes

seleccionats i presentant els que s'adaptin als seus objectius als fòrums de la xarxa.

El projecte SIR PROJECT col·labora per GICOOP, Gabinet FJM i Tandem Social, és un projecte on se seleccionaran 20 empreses socials i se les acompanyarà de manera gratuïta en el procés de definició i planifi-

cació del seu projecte, inclosa la revisió de la definició jurídica més adient. Se'ls donarà formació en l'àmbit financer i se'ls ajudarà en la generació de la documentació financera per a la presentació a una xarxa especialitzada de finançament d'aquests projectes que s'està formant. En el moment de for-

malitzar el finançament se'ls acompanyarà en la selecció de la millor fórmula i en la confecció dels contractes, clarificant tots els punts per tal d'evitar sorpreses futures.

Per tal de participar en la selecció d'aquests 20 projectes, s'obre una convocatòria pública i oberta al web empresasocial.eu.

El període d'inscripcions finalitza el 17/03/2017.

En la mateixa pàgina web es troba informació sobre les sessions informatives sobre el projecte que tindran lloc arreu de Catalunya.

També compten amb la col·laboració de diverses institucions que faran disseminació de la convocatòria com el Col·legi d'Economistes, Esade BAN i Triodos Bank. ■



Quinze anys de l'Índex d'Expectatives Borsàries dels Economistes

El Col·legi d'Economistes de Catalunya commemora el 15è aniversari de l'Índex d'Expectatives Borsàries dels Economistes (IEBE) que es publica trimestralment a l'*Informatiu de l'Economista*.

L'IEBE va ser creat per iniciativa del Col·legi l'any 2002 amb la finalitat de proporcionar una eina predictiva sobre l'evolució de l'IBEX 35 en cada trimestre de l'any. Tot i que no es tracta del primer índex predictiu sí que va ser el primer, i encara l'únic a l'actualitat, que es confecciona a partir de la innovadora teoria de la incertesa i, més concretament, a partir de la tècnica dels subconjunts borrosos.

Aquesta novetat va fer que l'índex captés l'interès de diversos agents i que la premsa es fes ressò d'una eina predictiva que escapava de les teories estadístiques clàssiques i que es fonamentava en la incertesa dels mercats com la seva principal aportació.

L'índex es confecciona a partir de les opinions d'un panell de vora 30 experts, que proporciona la seva estimació del selectiu espanyol en forma de quàdruple de confiança. Aquestes opinions són posteriorment tractades per un model matemàtic de subconjunts borrosos que emet una predicció sobre l'IBEX 35 al final de cada trimestre. Per últim, el resultat obtingut es comparteix a una reunió on els experts donen el seu parer i aporten les seves valoracions abans de publicar aquest resultat.

Cal remarcar que l'IEBE no pretén encertar de manera exacta el valor de l'IBEX 35, sinó encertar sobretot la tendència del mateix per contribuir a la presa de decisions, cosa d'entrada cada vegada més complexa atesa la incertesa i els diversos factors exògens que

intervenen en els mercats. Durant els 15 anys en què l'IEBE s'ha publicat trimestralment pel Col·legi els resultats han estat molt satisfactoris estadísticament parlant, de manera que en més del 86% de les prediccions l'IEBE ha encertat la tendència de l'IBEX 35 i en molts casos s'ha situat molt a prop del valor real de l'IBEX.

Aquest percentatge d'encerts resulta molt significatiu si es té en consideració la dificultat cada vegada més gran per predir l'evolució dels mercats de renda variable en un entorn globalitzat i afectat per diverses variables que van més enllà de les qüestions estrictament econòmiques. Així, des que es fes la primera predicció l'any 2002, hem viscut entorns d'expansió de la borsa afavorits per un sector de la construcció que semblava no tenir límits de creixement. Amb l'inici de la crisi de les hipoteques *subprime* l'agost del 2007 als Estats Units i l'efecte encomanament a Europa i altres parts del món, es va obrir un nou escenari on el principal

repte era estimar la tendència que seguirien els mercats davant d'una situació completament nova al món que mai no s'havia experimentat.

Després de la fase més dura de la crisi els economistes s'han esforçat per entendre la nova realitat i intentar fer prediccions sobre les variables econòmiques i financeres, però la realitat ha vingut cada vegada més condicionada per factors exògens que dificulten aquesta tasca. Entre aquests factors cal destacar les incerteses polítiques, la gran crisi de Grècia i el debat que aleshores es va obrir sobre la Unió Europea i que encara continua vigent, els *stress tests* de la banca espanyola i internacional, el recurs de les economies europees al BCE, els escenaris de tipus d'interès negatius, així com els conflictes geopolítics, els atacs terroristes i més recentment el Brexit del Regne Unit.

Amb aquest ràpid repàs a la recent història de l'economia mundial i del nostre entorn més proper, ens adonem clarament

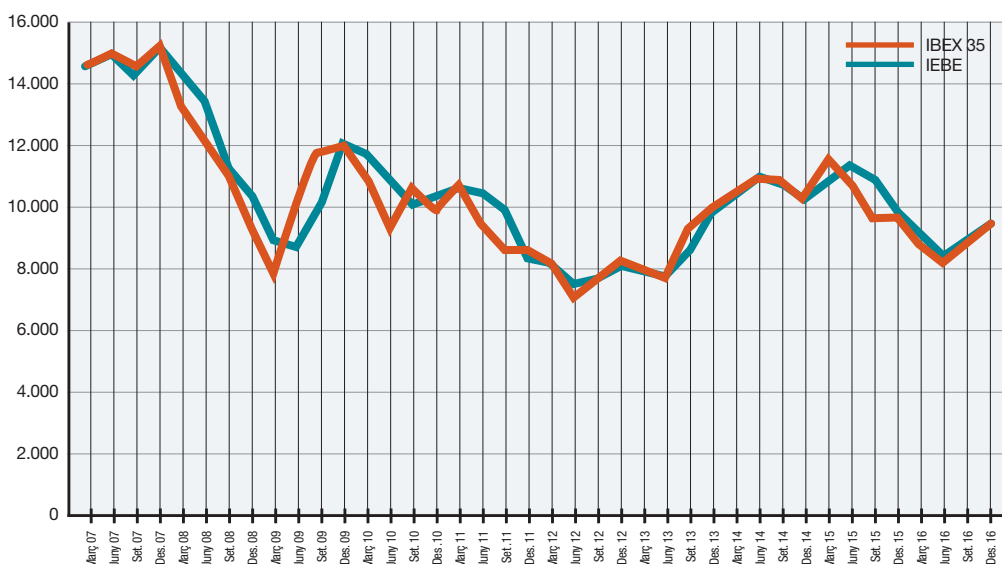
de les dificultats per predir l'esdevenir dels mercats financers.

L'IEBE va néixer en el millor moment que es podia donar, com si algú hagués predit tota una sèrie de factors d'incertesa que es donarien en un futur i que requerien noves eines matemàtiques i metodològiques per fer prediccions amb fiabilitat.

El gràfic que es mostra avall il·lustra l'evolució de l'IEBE i de l'IBEX 35 durant els darrers anys, que evidencia l'eficàcia de l'IEBE fins i tot davant dels escenaris més adversos caracteritzats per riscos i incerteses de molt diferent naturalesa.

Per acabar, cal remarcar que l'èxit predictiu de l'IEBE no descansa exclusivament en la seva metodologia basada en la teoria de la incertesa i els subconjunts borrosos, sinó en la matèria primera que fa servir per emetre les prediccions, i que no és una altra que la qualitat dels experts que participen en el panell aportant les seves opinions i valoracions qualitatives. ■

Evolució IEBE vs. IBEX



Novetats OBEALIMENTÀRIA, l'Observatori de l'Economia Agroalimentària

OBEALIMENTÀRIA és un espai d'intercanvi d'informacions i d'opinions, és a dir, de gestió del coneixement, dirigit als economistes i al conjunt de la societat. Un espai per donar resposta als reptes del segle XXI des del primer sector manufacturer de Catalunya, el sector agroalimentari.

L'equip OBEALIMENTÀRIA està format amb experts de diferent procedència (professors universitaris, consultors,

organitzacions professionals). Compta amb el patrocini de Cajamar i la col·laboració de diferents entitats i organitzacions empresarials: FECIC, FAC, FCAC, Mercabarna.

Entre els temes destacats del trimestre hi ha la lluita contra el malbaratament alimentari (Eduard Arruga), l'agricultura urbana i periurbana (Xavier Recasens), les assegurances agràries (Ramon Augé) i les entrevistes a Federico Tarazona (cítrics), Joan



Els productes alimentaris continuen centrant l'atenció dels empresaris i dels economistes.

Caball (marxa pagesa) i Roger Palau (bombolla dels ametllers).

A més a més, s'analitza la conjuntura del món agroalimentari, actualitzant les estadístiques més rellevants. Alhora, es publiquen els documents de més interès que al si d'aquest àmbit d'interès s'han publicat a l'espai global. Un espai d'opinió obre les portes a tot aquell que tingui alguna cosa a dir, dins del

rigor, l'objectivitat i el respecte. El darrer mes comptabilitzat (febrer), OBEALIMENTÀRIA ha rebut 2.187 visites, que corresponen a 770 visitants. El document més llegit ha estat l'article *Per què l'agricultura no s'entén? 10 raons, 10 arguments* (Francesc Reguant). ■

Relació d'altres col·legials del setembre al novembre del 2016

Aige Cortasa, Adrià
Borràs Alonso, Eduard
Bosch Creus, Marina
Camino Qui, Francesc
Carrió Aguilar, Mauricio
Cendoya Suñé, Luis
Cirera Planas, Miguel
Colomé Agulló, José María
Comas Dalmau, Neus
Culebras Cert, Joaquín
De Castro Català, Ester
Díaz Cenual, Adrià
Eguino Guitart, Jon
Eslava Contreras,
Nancy Gosbinda
Estrada Truyols, Meritxell
Fazio Araguás, Mónica
Fernández Fontanals, Jordi
Fernández Zambrano, Laia
Ferrer Pulgarín, Joaquín
Figuera Garcia, Carles
Folguera Argelich, Joan
Fort Canudas, Didac
Galindo Lora, Natàlia
Garcia Barber, Xavier
García Macanás, Jesús Manuel
García Munguira, Pedro José
Giralt Arrès, Anna
González Prats, Santiago
Hernández Capdevila, Oriol
Hernández Samsó, Elena Beatriz
Ibáñez Díaz, Marc
Irasoc, Ángela
Izquierdo Paterna, Antonio
León Martínez, Juan
Lisbona Sacristán, Antonio
López Valero, María Victoria
Maña Álvarez, Laia
Marín Martínez, Rubén
Martí Casilla, Xavier
Martínez Cabeza, David
Martínez Escribá, Pedro
Martínez Ferré, Adrià

Martínez Guerrero, Alfonso
Mas Peidro, Pol
Mas Solé, Aran
Mascarell Balcells, Gemma
Masferrer Ribas, Núria
Membrive Machado, Isabel
Metje Bosch, Carles
Molina Checa, Lorena
Morales Pubill, David
Moros Sotoca, Joaquim
Pachas Orihuela, Gustavo F.
Parés Busquets, Marc
Parés Ribas, Xavier
Parra Gil, Ana
Parunella Aguiló, Marta
Penadés Bernal, María Nieves
Pérez Escoda, Montserrat
Pérez Marmol, Rubén
Piedra Arjona, José
Piñas Llagostera, Ramon
Pons Vilalta, Adrià
Portillo Viloria, Saskia Carolina
Prats Andrés, Sara
Rodríguez Audí, Maria Cinta
Rodríguez Molins, Iván
Rodríguez Prieto, Núria
Ruiz Mateos, Bernardo
Sahitollí Haxhijaj, Blinera
Salvany Martínez, Maria Dolors
Sánchez Velasco, Albert
Sandiumenge Turmo, Montserrat
Sanfeliu Duch, Isidro
Sas Ortiz, Maximilià
Serrano Muñoz, Pablo
Sierra Espinosa, José María
Sisó Ariño, Alejandro Isidro
Treserra Fernández, Arnau
Tudela Argés, Montserrat
Vallet Conde, Arturo
Vanrell Company, Eduardo José
Vasco Monroig, Albert
Vaz Cedillo, Juan
Vergés Martí, Francesc



La contractació de serveis a les persones i les entitats de l'economia social

La Comissió Permanent d'Economia de la Salut es va reunir el 25 de gener a la seu del Col·legi d'Economistes de Catalunya amb el professor Jose Luis Monzón, president de la Comissió Científica del CIRIEC (Centro Internacional de Investigación sobre la Economía Pública, Social y Cooperativa), per comparar i debatre l'informe *Les entitats de base associativa (EBA) i l'economia social* que ha elaborat per encàrrec d'ACEBA sobre les alternatives que s'obren en el sector de la salut davant la pendent transposició de la directiva europea en una nova llei de contractes de servei d'atenció a les persones. A la sessió, també hi van participar representants de la Societat Catalana de Gestió Sanitària. ■

Programa d'Educació Financera a les Escoles de Catalunya (EFEC)

La xifra de voluntaris del Col·legi d'Economistes de Catalunya es duplica en la cinquena edició del Programa d'Educació Financera a les Escoles de Catalunya, després de l'experiència i el gran èxit experimentat l'any passat.

Aquest programa d'alfabetització i educació financera es dirigeix només als alumnes de quart d'ESO i s'imparteix en format de tallers, aquest any, en més de 300 centres escolars d'arreu de Catalunya. ■



Segona edició de l'examen Expert Comptable Acreditat

El passat 14 de gener se celebrava la segona edició de l'examen per a Expert Comptable Acreditat. Un total de 14 candidats van realitzar l'examen amb l'objectiu d'ingressar en el Registre

d'Experts Comptables de Catalunya (RECC) que actualment ja l'integren més de 350 experts provinents del Col·legi d'Economistes de Catalunya i del Col·legi de Censors Jurats de Comptes de Catalunya. ■

Economista.cloud

Trabaja con total libertad, donde y cuando quieras.



Integramos en la nube todo el Hardware, Software y Soporte que tu empresa necesita.



Trabajarás con todos tus programas y aplicaciones habituales y sin servidores dentro de la oficina.



Tus datos siempre disponibles en un entorno seguro en cumplimiento de LOPD.



Continuidad de sistemas garantizada por contrato, las 24 horas, los 7 días de la semana.



Ahorrarás costes sin ninguna inversión inicial, sin sorpresas y con una tarifa de pago por uso.

LAN

Economista.cloud

902 112 150
www.economista.cloud

ANTONI ZABALZA, PRESIDENT D'ERCROS

“S’hauria de posar en marxa un pla de sanejament del deute de les CA”

Col·legiat des del 1999, Antoni Zabalza és president i conseller delegat d'Ercros. Ha estat secretari general de Planificació i Pressupostos i secretari d'Estat d'Hisenda i director del Gabinet de la Presidència de Felipe González i ha actuat com a consultor del Banc Mundial, l'FMI i l'OCDE

CLARA BASSOLS, periodista
Departament de Comunicació del Col·legi
d'Economistes de Catalunya
cecpremsa@coleccionomistes.cat

Llicenciat i doctor en Ciències Econòmiques per la Universitat de Barcelona, Ph. D. per la London School of Economics i catedràtic de Teoria Econòmica de la Universitat de València, Antoni Zabalza és president i conseller delegat de l'empresa química Ercros des del 1996.

Des del 1996 presideix una empresa química centenària com és Ercros amb més de 1.300 treballadors i que exporta prop del 50% de les vendes. Quina valoració fa de l'evolució de la companyia al llarg d'aquests més de 20 anys d'activitat?

La meua valoració global és positiva, tot i que des que vaig entrar a Ercros hem passat per moments complicats. Els primers anys van estar marcats pels esforços per normalitzar la companyia després de la suspensió de pagaments a què es va veure abocada el 1992; després van venir anys d'expansió amb la compra de dos importants grups químics, el grup Aragonesas i el grup Derivados Forestales, que ens va permetre diversificar la nostra cartera de productes i aconseguir unes instal·lacions industrialment integrades. Però quan encara estàvem en la fase

d'adaptació d'aquestes dues compres a l'estructura d'Ercros, vam haver de fer front als efectes de la pitjor crisi mundial que ha conegut l'economia moderna i que en alguns productes va comportar caigudes d'un 50% de la demanda. Això ens va obligar a aprofundir en la reestructuració iniciada i a anar molt més de pressa del que teníem previst. Vam haver de prendre decisions difícils, però gràcies a elles Ercros no només ha pogut superar la crisi, sinó que n'ha sortit reforçada.

L'Ercros actual és una empresa més eficient, sanejada i rendible que no pas ho era abans. Els beneficis obtinguts els dos darrers exercicis en són la millor mostra. Aquesta situació ens ha permès, per primera vegada en la història de l'empresa, proposar el repartiment d'un dividend entre

“L'Ercros actual és una empresa més eficient, sanejada i rendible que no pas ho era abans de la crisi”

els accionistes, que era un propòsit que em vaig fer quan vaig entrar a Ercros però que fins ara no havia estat possible.

Una directiva europea prohibirà a partir del 2018 la producció de clor a través de la tecnologia de mercuri. Aquest és un canvi legislatiu que afecta molt significativament el present i futur d'Ercros i del sector?

Efectivament, és una directiva que té efectes importants tant per al sector com per a la companyia. Precisament per afrontar aquests efectes, a Ercros hem posat en marxa el que hem denominat Pla Act, que no només programa les actuacions que cal emprendre, sinó que també defineix l'estratègia general dels propers quatre anys.

L'objectiu del pla és preservar la rendibilitat de l'empresa mitjançant el manteniment dels mercats on és actualment present; la reorganització de l'activitat motivada pel tancament de les plantes de producció de clor que operen amb tecnologia de mercuri; l'ampliació de la capacitat de producció de clor de les plantes que ja operen amb tecnologia de membrana, i l'ampliació de la capacitat d'altres plantes que ara es troben al 100% de la seva capacitat.

Com a conseqüència d'això, Ercros reduirà en un 30% la producció de clor, però tota ella serà feta amb tecnologia de membrana que, a més d'estar admesa com la millor tecnologia disponible, és més eficient i menys depenent de l'electricitat. El canvi tecnològic en la producció de clor és sens dubte el gran repte de la indústria química europea a curt termini, ja que suposarà una reestructuració important d'aquest mercat.



Quins altres reptes es plantegen a curt i mitjà termini per a la indústria química?

En l'entorn europeu, el principal repte del sector a mitjà termini és poder mantenir la competitivitat en un context globalitzat en el qual de manera creixent s'incorporen nous competidors que s'han vist beneficiats per regulacions més laxes i per menys requeriments mediambientals. Però estic convençut que aquest és un repte del qual Europa acabarà sortint reforçada i que la competència internacional és la clau del progrés per a tots.

Això naturalment no vol dir que no hi hagi res a arreglar. Els darrers anys la indústria europea ha viscut una multiplicació dels requisits legals, cada cop més exigents en matèria de medi ambient, salut de les

persones, seguretat de les instal·lacions, transport i manipulació de mercaderies perilloses, etcètera, que evidentment són necessaris però que adoptats de manera unilateral poden acabar afectant la competitivitat de la química d'aquesta regió. La solució és contrarestar aquest efecte, per una banda, amb millores de productivitat i canvi tecnològic i, per l'altra, amb un

Els fabricants espanyols estem en desavantatge per la manca d'una xarxa de transport ferroviari amb ample de via internacional

enfocament internacional més equilibrat pel que fa a l'adopció d'aquests requeriments.

En aquest sentit, Catalunya i el conjunt de l'Estat espanyol estan ben posicionades?

A Catalunya i a la resta de l'Estat espanyol, a més dels reptes comentats per al sector químic europeu, els productors hem d'afrontar uns altres reptes de caire propi tant o més importants que els comentats.

El primer d'aquests reptes és fer front a la pèrdua de competitivitat respecte dels nostres competidors europeus a causa dels alts preus de l'energia elèctrica. Aquesta matèria prima és una de les més importants en la determinació del cost de molts productes químics; en concret, en el cas del clor i la sosa càustica, l'electricitat pot arribar a suposar més del 50% dels costos de producció. La dificultat rau en el fet que la solució d'aquest problema correspon a la Unió Europea, que hauria de facilitar les infraestructures d'interconnexió de les diferents xarxes elèctriques europees que possibilitin la creació d'un veritable mercat europeu de l'electricitat i, d'altra banda, hauria d'harmonitzar l'estructura de la part regulada de les tarifes, que en aquests moments pot ser molt diferent segons el país del qual estiguem parlant.

Els fabricants espanyols també estem en desavantatge pel que fa a les infraestructures logístiques i, més concretament, per la manca d'una xarxa de transport ferroviari amb ample de via internacional que faciliti i abarateixi el transport de mercaderies. Aquest fet es veu agreujat en el cas dels fabricants catalans i de la zona de llevant per la configuració radial de la xarxa ferroviària, que alenteix les connexions directes entre les mateixes regions mediterrànies i entre aquestes i Europa.

La Jornada dels Economistes d'aquest any 2017 se centrarà en els efectes de la robotització i la intel·ligència artificial i el seu paper en una quarta revolució industrial. Quina és la seva posició sobre aquesta qüestió?

Per fer front als reptes comentats anteriorment, el sector químic centra la seva estratègia a millorar la seva productivitat, reduir costos, incrementar l'eficiència de les operacions i diversificar l'activitat cap a productes i aplicacions innovadores amb un valor afegit més alt.

En aquest sentit, estic convençut que l'empresa química del futur integrarà en els seus processos de producció altres avenços tecnològics com poden ser la robotització o la intel·ligència artificial. De fet, en la recerca de més eficiència, ja és un fet a les nostres fàbriques l'automatització de la major part dels processos i controls de la producció. Cal pensar, doncs, que la robotització i la intel·ligència artificial serà el següent pas.

Situant-nos en l'anàlisi de la conjuntura econòmica i política, quina valoració fa de l'actual sistema de finançament autonòmic?

L'actual sistema té problemes importants. És un sistema complex, obscur i de resultats bastant arbitraris pel que fa als recursos assignats a cada comunitat. Un exemple és el gran protagonisme que la llei dóna al denominat fons de garantia, que és l'instrument essencial per garantir el finançament de serveis bàsics com ara la sanitat, l'educació i els serveis socials. Doncs bé, un cop examinat el model, resulta que aquest fons no juga cap paper en la distribució de recursos entre comunitats ni en el mecanisme d'anivellament del model.

Un altre problema és el que plantegen els fons de convergència, que podrien tenir un cert sentit en el context de la política regional, però que no el tenen en un sistema que té la finalitat d'assignar recursos per finançar un determinat conjunt de competències de despesa.

Un últim problema és el relativament poc pes que els impostos de les comunitats tenen en el total dels recursos que reben. Vist superficialment, el volum d'impostos cedits sembla molt alt (un 92% dels recursos totals). Ara bé, si d'aquesta bossa de tributs cedits treiem l'IVA i els impostos especials, impostos sobre els quals les comunitats no tenen cap competència normativa, el pes dels tributs cedits baixa al 51%. Un tribut cedit sense competències normatives és simplement una transferència camuflada; no aporta res a la capacitat fiscal de la comunitat.

Vostè ha apuntat en alguna ocasió un problema "greu" de subfinançament de les comunitats autònomes. Com es podria revertir aquesta situació?

Efectivament. Crec que al llarg de la crisi econòmica les comunitats han patit un subfinançament significatiu. La culpa la té l'actual mecanisme d'actualització del mo-

del, que més que guiat per l'evolució de les necessitats, com crec que hauria de ser, ha estat determinat per l'evolució de la recaptació tributària. I això es veu molt clar quan mirem com s'han mogut en el temps els indicadors de necessitats i els recursos del sistema.

Entre el 2007 i el 2014, la població va créixer un 3,5%, la població protegida un 6,9%, la població de més de 65 anys un 12% i la població de menys de 17 anys un 6,7%. Un creixement mitjà del 6,0%.



“L'actual sistema de finançament autonòmic és complex, obscur i de resultats arbitraris segons la comunitat”

Doncs bé, davant d'aquestes significatives pujades els recursos de les comunitats autònomes van baixar un 10,6%. Aquesta forta discrepància entre l'augment de les necessitats i la disminució dels recursos del sistema ha d'haver necessàriament afectat el deute públic autonòmic i la qualitat dels serveis que les comunitats presten als ciutadans.

Això és important. El sistema de finançament autonòmic no està pensat per gestionar processos de ràpida acumulació de deute com l'experimentat per les comunitats de règim comú. Pensem que, mentre que el període 2000-2007 el deute autonòmic va créixer a una mitjana anual del 7,2%, el període 2007-2014 ho va fer a una taxa del 20,8% anual. Crec que és necessari que la reforma del sistema que ara s'està estudiant consideri l'oportunitat de posar en marxa un pla de sanejament del deute de les comunitats autònomes de règim comú.

Diversos indicadors apunten un augment de la desigualtat de renda a casa nostra. Quines mesures es podrien impulsar per reduir-la?

La crisi sembla efectivament haver augmentat la desigualtat de la renda. Crec que la recuperació econòmica pot ser un factor important per redreçar aquest problema. I com més ràpida sigui aquesta recuperació, millor. D'altra banda, és evident que el sistema fiscal, tant pel que fa a despeses com a ingressos tributaris, també hi pot jugar un paper. Però aquí seria cautelós.

La potència redistributiva del sistema fiscal espanyol no és menyspreable; no es tracta tant d'augmentar-la com de fer-la funcionar de manera més efectiva mitjançant reformes puntuals dels sistemes d'assegurança i assistència social i, fonamentalment, mitjançant la lluita contra el frau fiscal. La poca eficàcia recaptadora del sistema tributari espanyol en comparació amb la dels nostres veïns europeus és un misteri que s'ha de desvetllar.

La sostenibilitat del sistema de pensions a Espanya és un dels altres grans reptes de país. Quin seria segons vostè el sistema per garantir-les?

La meua resposta a aquest problema va en una línia similar al que acabo de dir respecte de la desigualtat. La recuperació econòmica hauria de mitigar els evidents problemes de sostenibilitat que avui té el nostre sistema de pensions. Seria sorprenent que una economia que està suportant taxes d'atur tan elevades com la nostra no tingués problemes de sostenibilitat de les pensions.

Dit això, hi ha qüestions particulars que també s'haurien de tenir en compte. Els espanyols tenim pocs fills. En un sistema basat en el principi de repartiment, la demografia és cabdal. Però, compte, solucionar la demografia és una qüestió d'anys, de molts anys. Mentrestant ens haurem de conformar amb reformes puntuals com les que s'han posat en marxa recentment: l'endarreriment de l'edat de jubilació, la introducció d'un factor de sostenibilitat en el sistema, etcètera.

Per acabar, com veu la marxa del Col·legi d'Economistes de Catalunya?

Crec que el Col·legi d'Economistes de Catalunya està complint una funció necessària per a la professió i que la seva capacitat s'ha vist recentment enfortida amb la nova seu i la consegüent millora dels serveis oferts. ■

Concessionari
BMW



Barcelona Premium

T'agrada conduir?

BMW MAI NO HAVIA ESTAT TAN A PROP

BARCELONA PREMIUM

Barcelona Premium

Diagonal

Carrer d'Entença, 332
Barcelona

Plaça Cerdà

Ctra. El Prat, 8-14
Barcelona

Ronda de Dalt

C. Esteve Terrades, 77-79
Barcelona

Ronda Litoral

Ronda Litoral, Sortida 30
C. Joan d'Àustria, 1
Sant Adrià de Besòs

Sant Boi

Ctra. del Prat, 15
Sant Boi de Llobregat

Tel.: 933 31 98 00

www.barcelonapremium.bmw.es

SEU TERRITORIAL DEL COL·LEGI A LLEIDA

El moviment col·legial a Lleida



Des de Lleida, el Col·legi s'esforça perquè els professionals de l'economia i els propers titulats universitaris siguin coneixedors de l'activitat acadèmica i social que impulsem

JOAN PICANYOL I TARRÉS

Secretari de la Junta Territorial CEC



Jornada d'Orientació Laboral a la UdL.

Normalment per poder tenir èxit en la consecució dels objectius que una empresa o associació es proposa cal ser generós en l'enginy, l'esforç i la dedicació. Al l'acabament d'aquest passat exercici 2016, el cens col·legial a la seu territorial de Lleida ens ha mostrat uns moviments positius els dos darrers anys. Un creixement interessant no el podem considerar sols com a fruit de la bona sort o la casualitat. Acostuma a haver-hi treball al darrere d'aquests bons resultats. Ja en el darrer número d'aquesta revista fèiem esment de la bona sintonia entre el Col·legi i la Universitat de Lleida (UdL) per una sovintejada relació i per la fluida comunicació mútua.

D'exemples, en podríem trobar bastants. Però avui tinc interès a ressaltar una de les darreres col·laboracions mantingudes entre ambdues institucions. Recentment la Facultat de Dret, Economia i Turisme de la UdL va acollir una Jornada d'Orientació Laboral de Grau en ADE amb el títol *Informa't per al futur*. Aquesta jornada havia estat estructurada per poder respondre diverses qüestions que poguessin interessar als estudiants. Di-

ferents experts d'àrees diverses van exposar els seus punts de vista en el transcurs d'aquest acte acadèmic al voltant de les següents preguntes: Vols tenir més eines per orientar el teu futur professional? Vols continuar formant-te?

Després d'explicar amb detall les diferents eines que la UdL ofereix als estudiants per orientar el seu futur professional, se'ls va fer conèixer per part dels coordinadors respectius les propostes formatives d'aquest curs acadèmic amb la presentació dels màsters que els facilita la facultat i el programa de Doctorat en Dret i Administració d'Empreses. Seguidament els alumnes assistents van poder adonar-se de quin és el seu entorn professional més proper, amb les explicacions de la mà de Joan Turmo, president territorial del Col·legi d'Economistes, del secretari del Col·legi de Gestors Administratius de Lleida i del president d'Alumni UdL.

La jornada va concloure amb l'exposició d'unes quantes experiències laborals des de diferents àmbits empresarials locals per

part de cadascun dels seus corresponents responsables.

Va ser molt positiva la valoració d'aquesta jornada d'orientació laboral com ho evidència l'interès demostrat per l'elevat nombre d'assistents amb les seves preguntes i comentaris finals.

Tornant a l'encapçalament de l'escrit podem dir, com en el meu anterior article, que aconseguir que els nostres canals de comunicació siguin eficients és una tasca que requereix un singular esforç que permeti transmetre als nostres professionals que les característiques dels serveis i el paquet de formació que estem oferint com a col·legi són d'una contrastada qualitat, d'un ampli abast i adequats als requeriments del moment present.

A escala territorial, el Col·legi d'Economistes està conduint de manera fluida les relacions amb la UdL, capitanejat pel seu president, Joan Turmo, juntament amb altres membres de la Junta. La captació de nous col·legiats és una fita no gens fàcil però s'està començant a assolir amb èxit, entre altres factors, gràcies a la ja esmentada bona sintonia existent entre el Col·legi i la universitat. Per aquest motiu les dues parts procurem assistir a la majoria dels actes que uns i altres organitzem. Podem certificar que la col·laboració i la relació mútua, entre aquestes institucions, és sovintejada i més que satisfactòria.

Com deia el nostre degà en el darrer editorial de la revista, es treballarà en aquest nou exercici acadèmic al nostre territori per poder oferir unes noves propostes de formació, d'activitats programades d'interès, tant per a col·legiats com per a professionals i videoconferències. Seria interessant poder oferir també retransmissions per *streaming* dels actes més significatius per a les diferents vessants professionals dels economistes. L'animada i qualificada activitat que s'ha imposat generar des del Col·legi pretén també resultar atractiva no solament als nostres professionals sinó també als propers titulats universitaris. ■

SEU TERRITORIAL DEL COL·LEGI A TARRAGONA

Actes professionals i culturals



La seu territorial tarragonina ha acollit els darrers mesos diverses jornades sobre temes tributaris, però també una exposició fotogràfica d'un dels seus col·legiats

CESC ESCODA
Economista

La relativa llunyania de Barcelona, el limitat nombre de destinataris directes dels serveis prestats, les decidides actuacions de les comissions generals territorials i la proximitat de les persones que hi intervenen fan possible que des de les seus territorials s'optimitzin les sinergies locals. I, evidentment, la seu territorial de Tarragona gaudeix d'aquesta particularitat.

En l'àmbit de la Comissió Fiscal, a més de l'aspecte formatiu ja reflectit en l'apartat pertinent de la revista, s'està fent especial èmfasi en la posada en comú dels coneixements fiscals, lluny dels formalismes propis de tota reunió. I ho fem tot dinant plegats una vegada al mes, un cop celebrada la reunió de la C. Fiscal a Barcelona, aprofitant l'àpat i la sobretaula per debatre i compartir temes d'actualitat fiscal, projectes normatius, incidències amb l'AEAT, etcètera.

En el mateix sentit, hem posat en marxa la realització puntual de cursos formatius de jornada completa (de mig matí a mitja tarda) en què, a banda de l'aspecte formatiu, es

convida el ponent o ponents a participar en un dinar col·loqui, entre les sessions del matí i les de la tarda, on poden participar els assistents al curs.

Així es va organitzar la jornada celebrada el passat 13 de desembre, sobre el tema *Impost de societats i modificacions en pagaments fraccionats. Pagaments retributius i experiències recents en inspeccions IPRF (sessió de matí) i Empreses insolvents o en concurs. Especialitats tributàries en la seva activitat ordinària*, va ser un èxit d'assistència, tant pel que fa al curs en si com al dinar col·loqui en el qual van participar les tres ponents, Núria Cabré, Meritxell Maeso i Carla Daniels.

En aquesta línia, i com ja és tradicional a la nostra seu, la C. Fiscal està organitzant, per a primers de març, l'esmorzar col·loqui amb els representants de la Delegació de l'AEAT a Tarragona, amb presència del delegat i representants de les respectives àrees de Gestió, Recaptació, Inspecció i Informàtica.

Exposició fotogràfica de Cesc Escoda, 'Detalls d'aquí i d'allà'.



Malgrat la distància, la Comissió Fiscal de Tarragona està en permanent contacte amb el Comitè Permanent de la Comissió d'Assessors Fiscals del Col·legi d'Economistes de Catalunya (CEC) a Barcelona, i amb una presència activa en les seves reunions i actuacions.

Cal destacar, entre d'altres, els preparatius en l'organització de la 2a Jornada tributària, que es va fer el 23 de febrer a Barcelona, a la proposta feta des de la nostra seu de la difusió per part dels membres del col·lectiu fiscal del logotip/marca Fiscalistes CEC, i el nostre decidit suport a la confecció i posada en marxa, en breu, del blog i el web de Fiscalistes CEC, que es presentarà en properes dates.

Pel que fa a les relacions amb altres col·lectius professionals/empresarials, cal destacar que, el passat 24 de gener, es va signar el conveni de col·laboració entre el Col·legi d'Economistes de Catalunya (D. Tarragona) i la Confederació Empresarial de la Província de Tarragona, que tindrà una vigència inicial fins al 31/12/2017. L'objectiu del conveni és l'establiment de les bases de col·laboració per tal que ambdues entitats desenvolupin de manera conjunta actes, seminaris, cursos i qualsevol altra activitat que pugui ser d'interès per a ambdues parts.

I a la seu territorial de Tarragona, també tenim cura de no descuidar l'àmbit cultural com a element integrant i formatiu dels professionals economistes.

En aquest sentit, el darrer trimestre cal destacar l'exposició de fotografies a càrrec de Cesc Escoda, economista qui, sota el títol *Detalls d'aquí i d'allà*, presenta 24 imatges en color que presenten detalls capturats en diferents indrets geogràfics, que destaquen per la seva originalitat, llum i color i per passar desapercebuts, en molts casos, a la mirada poc detallista del nostre dia a dia. Aquesta exposició encara roman oberta, per pocs dies, a la nostra seu. ■

QUARTA EDICIÓ DEL Programa Consolida't

Per quart any consecutiu, el Col·legi d'Economistes de Catalunya desplega aquesta iniciativa de suport a la consolidació, l'enfortiment i la reinvençió del treball autònom, finançat pel Departament de Treball, Afers Socials i Famílies de la Generalitat de Catalunya

**ELISABET BACH, AMADEO IBARZ,
JOSEP MARIA RIU, PERE SEGARRA**
economistes i monitors del Programa Consolida't

Diversos estudis coincideixen en el fet que les persones treballadores autònomes constitueixen un dels principals motors per a la dinamització de l'economia, atesa la seva capacitat per generar ocupació i el seu potencial de creació de valor.

Malgrat tot, l'entorn laboral i financer dels darrers anys està dificultant el seu manteniment i creixement. A aquestes mancances estructurals cal afegir altres elements, com són una dificultat més gran d'accés al reciclatge professional i un baix nivell d'implantació de les noves tecnologies, aspectes que repercuteixen en la seva capacitat d'innovació i competitivitat.

Aquestes debilitats poden derivar en problemes o fins i tot obstacles insalvables per continuar amb el seu desenvolupament, atès que els recursos humans són un dels factors crítics per a la competitivitat empresarial i, molt especialment, l'experiència, la formació i la capacitat de lideratge dels empresaris són característiques que influeixen directament en la consolidació dels seus negocis.

L'any 2014 la Generalitat va posar en marxa el Programa Consolida't, inicialment amb caràcter pilot i un altre nom, amb la finalitat d'ajudar les persones treballadores autònomes a consolidar i enfortir els seus negocis. El Col·legi d'Economistes de Catalunya ve desenvolupant projectes dins d'aquest programa des dels seus inicis, sempre amb la quantitat de grups més gran i per al conjunt de Catalunya.

D'aquesta manera, en les tres edicions en què ha participat ha donat suport a 216 autònoms, mitjançant assessoraments personalitzats i diferents formacions per a la millora de la gestió empresarial amb la constitució de quatre grups de persones autònomes per edició.

Per a aquest any 2017 està previst que hi participin 72 persones autònomes de les quatre demarcacions territorials de Catalunya, que seran assessorades per quatre experts (un a cada demarcació) durant un període de 12 mesos, i que rebran formació especialitzada en diferents matèries.

El programa està destinat a cobrir diverses necessitats que s'observen en els negocis gestionats per persones autònomes o microempreses, com són les següents:

- Poca formació econòmica i financera.
- Falta d'anàlisi dels resultats del negoci.
- Poc coneixement d'eines i instruments per a la presa de decisions.
- Poca importància a la tasca de gerència.
- Falta de visió estratègica i planificació del futur.
- Falta de definició del model de negoci i desconeixement de la seva proposta de valor.

En concret, els principals aspectes que cal millorar i que s'han de destacar de les persones treballadores autònomes participants en el programa per part dels assessors en les diverses reunions mantingudes són els següents:

- Molts dels participants s'adonen, com a conseqüència de prendre part en el programa, que realitzen moltes activitats que no generen resultat econòmic i, per tant, que s'ha de fer un replantejament de les mateixes.



- Els autònoms que tenen activitat professional calculen de manera molt poc rigorosa el preu dels seus honoraris. No tenen un criteri objectiu per determinar el preu dels serveis que ofereixen. A més, en moltes ocasions avaluen malament el preu/hora, atès que calculen l'import mensual sense tenir en compte les hores efectives dedicades a aquest objectiu. En el marc del programa s'ajuda a realitzar el càlcul del preu/hora de manera efectiva.

- Els participants tenen dubtes quant a marges, així com quines són les vendes mínimes necessàries per cobrir les despeses fixes. En moltes ocasions, no preveuen la generació d'un salari/import personal, sinó només la cobertura de les despeses totals, sense tenir present que s'han de generar uns guanys personals per la feina realitzada.

- Atesa la diversitat de tasques i rols que fan, els autònoms, hi ha una dificultat envers l'organització-planificació-distribució del temps.

- Dubtes sobre quines despeses estan afectes a l'activitat i quines no, així com la seva deduïbilitat fiscal.

- Tot i que el programa no està enfocat en la seva totalitat a la part comercial, molts

participants tenen necessitat d'aprendre com poden vendre millor els seus productes i serveis.

- Els participants creuen que és important saber-se comunicar i insisteixen a aprendre a parlar i fer presentacions en públic.

- Desconeixement dels productes bancaris que utilitzen.

Cal destacar que les persones treballadores autònomes que van participar en l'edició 2015-2016 en el programa valoren amb un 2,98 sobre un total de 4,00 el grau en el qual aquest va respondre a les seves expectatives inicials. Això representa un 7,5 sobre una nota de 10. Un 28,0% dels que han respost l'enquesta donen el valor màxim, mentre que un 50,0% atorguen una puntuació de 3.

Un 48,9% de les persones treballadores autònomes considera que la seva participació en el programa ha suposat o suposarà la professionalització de la seva activitat. Un 42,2% opina que com a resultat de la seva participació el seu negoci s'ha consolidat o es consolidarà. D'altra banda, un 31,1% apunta que, gràcies al programa, ha reorien-

tat o reorientarà la seva activitat. A distància, un 17,8% indica que la participació en el programa ha permès o permetrà expandir el seu negoci.

Les persones treballadores autònomes que hi han participat destaquen com a més positiu del programa el següent:

- Ofereix un gran ajut per a la millora, la professionalització i l'actualització constant de la gestió empresarial dels autònoms, que no tenen una formació especialitzada des del punt de vista empresarial. Obliga a replantejar estratègies i objectius, així com la manera d'assolir-los.

- Posa en valor la feina dels autònoms i ajuda a creure en el seu projecte, malgrat ser petit, així com ajuda a guanyar confiança i a fer passos importants.

- Ensenya a entendre la professió d'autònom amb una mentalitat més empresarial. Dóna una perspectiva de l'activitat com a treballador autònom en termes gerencials. Ajuda molt a tenir clar allò què cal fer en la gestió empresarial, a valorar les dades i informacions necessàries per a l'evolució constant del negoci i a prendre decisions.

- Professionalitat, tracte, actuació, qualitat, coneixements, empatia, interès, implicació, disponibilitat i suport i orientació personal i individualitzat dels assessors.

- Formació presencial i píndoles amb experts en la matèria, que han destacat per la seva professionalitat, els coneixements i l'atenció dispensada.

- Oportunitat de conèixer i compartir inquietuds com a autònoms amb altres persones autònomes, així com intercanviar opinions i experiències, cosa que sempre enriqueix.

- Temàtica i sintonia entre els companys, els professors i els assessors.

- Excel·lent organització, molt bona planificació i instal·lacions.

En resum, de les valoracions realitzades a les reunions inicials a les quals fan els participants a la finalització del programa, es pot veure que es dóna resposta a les necessitats reals dels autònoms. El Programa Consolida't enforteix aspectes clau per al creixement, la gestió i la consolidació del negoci i dóna autonomia als autònoms per tal que ho puguin dur a terme. ■

**El Programa Consolida't
dóna suport a la consolidació,
l'enfortiment i la reinvençió
del treball autònom.**



ANNA GARRIGA, DEGANA DE LA FACULTAT DE CIÈNCIES ECONÒMIQUES I EMPRESARIALS DE LA UdG

“Som el referent de l'entorn econòmic i empresarial gironí”

Anna Garriga ha estat vinculada a la Universitat de Girona (UdG) des de l'any 1994, on ha impartit un ampli ventall d'assignatures i ha ocupat càrrecs de gestió diferents

CLARA BASSOLS, periodista
Departament de Comunicació del Col·legi d'Economistes de Catalunya
cecpremsa@coleconomistes.cat

Les principals línies de la seva recerca giren a l'entorn de l'economia del turisme, el finançament municipal i l'economia de la pesca. El Govern de la Generalitat de Catalunya la va distingir el 2014 amb una medalla en reconeixement a les seves investigacions del sector pesquer.

Com definiria els estudis d'ADE i d'Economia que s'ofereixen a la Universitat de Girona?

En els continguts essencials no ens distingim pas del que fan la resta d'universitats catalanes. A Girona són els petits detalls els que marquen la diferència. Els estudis d'Economia tenen un tint d'internacionalització que els fan ara mateix especialment atractius i versàtils. I la diferència en Administració i Direcció d'Empreses està en què s'implementa amb metodologies docents molt innovadores com per exemple l'aprenentatge basat en problemes (ABP). I no oblidem els estudis de Comptabilitat i Finances, que ofereixen la formació més pràctica al món empresarial.

Quines competències diferencien els economistes formats a la UdG?

Els estudiants comparteixen algunes classes en els mateixos grups i aquest fet potencia les sinergies entre les diferents competències que els acabaran distingint. Destacaria les competències professionalitzadores que assoleixen amb l'excel·lent programa de pràctiques a empreses que permet inserir els estudiants en el mercat laboral en condicions de qualitat gràcies al fet que som referent de l'entorn econòmic i empresarial gironí; l'opció de cursar en

llengua anglesa un bon ventall d'assignatures; l'elevadíssima mobilitat d'estudiants a altres universitats d'arreu del món i, sobretot, l'atenció personalitzada que s'ofereix als estudiants amb una oferta complementària de jornades com la que realitza el mateix Col·legi, la jornada Auditor per un Dia, classes de casos pràctics impartides per empresaris gironins, etcètera. Tot plegat ofereix una formació molt completa i personalitzada, com si fos un vestit fet a mida.

La reforma educativa aprovada el 2015 preveu la convivència de graus de tres anys amb graus de quatre anys, fet que implica múltiples combinacions amb màsters i postgraus. Com valora aquesta modificació?

Aquesta nova reforma arriba quan tot just estem acreditant els estudis de quatre anys. Segurament no és el millor moment i menys en un context de restriccions pressupostàries i de personal que encara patim a la universitat. Ara bé, no podem negar l'evidència. Els graus de tres anys en els estudis d'Economia i Empresa ja són una realitat a les universitats catalanes. Per tant, estem obligats a posicionar-nos. Crec que és una oportunitat per millorar la programació de graus i màsters i afavorir una internacionalització més gran dels nostres estudis.

Com preveu que puguin evolucionar en el futur els estudis d'ADE i d'Economia?

Diria que les prediccions dels economistes no gaudeixen de gaire credibilitat. El que puc dir és que ara mateix no he sentit



© ÀNGEL FONT

ningú que hagi proposat modificar els estudis d'ADE i d'Economia programats en quatre anys. En canvi, sí que estic convençuda que apareixeran nous graus de tres anys en els nostres àmbits i aquest canvi conduirà a repensar el futur dels màsters.

Quines noves tècniques ha introduït la universitat en les seves formacions que siguin d'especial interès per als economistes en actiu?

Els economistes en actiu tenen una oferta privada molt àmplia. El mateix Col·legi d'Economistes de Catalunya es distingeix per desplegar una oferta excel·lent, molt vinculada a la realitat econòmica i empresarial tan canviant. Personalment, i des de fa anys, aposto per una estreta col·laboració de la Facultat amb el Col·legi. ■

PROTEGEIX EL TEU FUTUR I EL DE LA TEVA FAMÍLIA AMB ZURICH VIDA COMPLET.

La millor solució per assegurar el teu benestar i el dels teus davant de qualsevol imprevist.

Perquè no tots estem en la mateixa situació personal, familiar o laboral, tenim disponible tota la protecció per adaptar-nos sempre a tu.

Més informació a:
www.zurich.es



ZURICH ASSEGUANCES.
PER ALS QUI ESTIMEN DE VERITAT.


ZURICH®

Agenda en acció

Activitats del Col·legi d'Economistes de Catalunya entre el desembre del 2016 i el gener del 2017

BARCELONA

Comissió d'Economia Territorial i Urbana



'Mercat de lloguers a Catalunya i reptes de futur'

Jornada amb la participació de Francisco Javier Pérez, economista; María Jesús Calvo, Gabinet Tècnic de Programació de l'Ajuntament de Barcelona; Agustí Jover, economista; Joan Ràfols, economista i president territorial de Barcelona del Col·legi d'Economistes de Catalunya (CEC). Va presentar Joan B. Casas, degà del CEC, i la cloenda va anar a càrrec de Jaume Fornt, director de l'Agència de l'Habitatge de Catalunya del Departament de Governació, Administracions Públiques i Habitatge de la Generalitat de Catalunya. Videoconferència amb la seu de Lleida. Vídeo disponible a [youtube.com/economistescat](https://www.youtube.com/economistescat).*

Comissió d'Economia Financera



Fòrum inversor Economistes BAN ed. XXII

Organitzat per Business Angels Economistes BAN del Col·legi d'Economistes de Catalunya.



'El client digital en el sistema financer'

Conferència amb la participació de Nicolás

Moya, director de Negocis Digitals de Bankinter, com a ponent. Va presentar Esteve Sarroca, membre de la Comissió Gestora i president de la Comissió d'Economia Financera del CEC. Videoconferència amb les seus de Lleida i Tarragona. Vídeo disponible a [youtube.com/economistescat](https://www.youtube.com/economistescat).



'Invirtiendo a largo plazo'

Presentació del llibre a càrrec de Francisco García Paramés, autor, i Manel Manchón, director d'Economia Digital. Va presentar Esteve Sarroca, membre de la Comissió Gestora i president de la Comissió d'Economia Financera del CEC. Videoconferència amb les seus de Girona, Lleida i Tarragona. Vídeo disponible a [youtube.com/economistescat](https://www.youtube.com/economistescat).



Reunió del panell d'experts de l'IEBE

Per examinar el resultat de l'enquesta corresponent a la previsió de tancament de l'IBEX a 31 de març de 2017.



Fòrum inversor Economistes BAN ed. XXIII

Organitzat per Business Angels Economistes BAN del Col·legi d'Economistes de Catalunya. Videoconferència amb les seus de Girona i Tarragona.

Comissió d'Assessors Fiscals



Debats fiscals

Dirigits per Enric Corominas, assessor fiscal a TAX Barcelona Advocats i Economistes, SL; Josep Sotelo, assessor fiscal a Audiconsultores Advocats i Economistes, SLP, i Pedro Villar, Gabinet Assessor Fernández, SL. Els debats oberts de consultoria fiscal van tenir lloc el mateix dia, abans de les sessions temàtiques.



Jurisprudència tributària destacada

Sessió temàtica a càrrec d'Emilio V. Pérez Pombo, economista i membre de la Comissió de Fiscalistes CEC, i de Xavier Solé Ribó, economista i membre de la Comissió. Van moderar Josep Cid, membre de la Comissió, i Avelino Vázquez, vicepresident de la Comissió. Videoconferència amb les seus de Girona, Lleida i Tarragona.



Novetats tributàries 2017

Sessió temàtica extraordinària a càrrec de Javier Ragué, advocat i soci de Cuatrecasas, Gonçalves Pereira. Van moderar Josep Cid, membre de la Comissió d'Assessors Fiscals del CEC, i Avelino Vázquez, vicepresident de la Comissió. Videoconferència amb les seus de Girona, Lleida i Tarragona.*

* Documentació a disposició dels interessats al web del Col·legi.



'Novetats en les declaracions informatives 2017'

1a i 2a edició de la sessió informativa AEAT a càrrec de funcionaris de les dependències regionals de Gestió i Informàtica Tributària de l'AEAT i celebrada a la Sala d'Actes de l'AEAT.*

Comissió d'Economia del Coneixement i Innovació



'El futur de la gestió del coneixement'

Conferència a càrrec d'Agustí Canals, economista i director del Màster en Gestió Estratègica de la Informació i el Coneixement en les Organitzacions de la UOC i del grup de recerca KIMO. Van presentar Josep Maria Viedma, economista, i Jordi Martí, CEO i *founder* d'AL-TRIUM-Strategic Collaboration i vicepresident d'Intangibles de l'ACCID.

Comissió de Comptabilitat (Comissió conjunta CEC-ACCID)



'El tancament comptable 2016'

Conferència a càrrec de Gemma Soligó, economista i auditora i sòcia de Grant Thornton. Membre de la Junta Directiva de l'ACCID. Va presentar Magda Solà, membre de la Comissió de Comptabilitat (Comissió conjunta CEC-ACCID). Videoconferència amb les seus de Lleida i Tarragona.*



'Prevenió i detecció del frau comptable a l'empresa. Motivacions i perfil del defraudador'

Conferència a càrrec d'Enric Olcina, economista i auditor. Soci de KPMG Forensic-Barcelona. Va presentar i moderar Martí Garcia, vicepresident de la Comissió de Comptabilitat (Comissió conjunta CEC-ACCID). Videoconferència amb les seus de Girona, Lleida i Tarragona.



'Exercicis resoltos i comentats amb el PGC adaptats al RD 602/2016, de 2 de desembre, pel qual es modifica el PGC, PGC Pimes i normes de consolidació'

Conferència a càrrec de Francesc Gómez, economista i doctor en Ciències Econòmiques i Empresarials per la UAB, i presentada per Anselm Constans, economista i membre de la Junta Directiva de l'ACCID. Videoconferència amb les seus de Girona i Tarragona.

Comissió Gestora



'Preferentes y subordinadas. Una tragedia española'

Presentació del llibre amb la participació de Joan B. Casas, degà del CEC; Carles Gispert, vicerector d'Economia i de Campus de la UAB; Josep Maria Ureta, escriptor i periodista d'Economia d'*El Periódico*, i Antoni Serra Ramoneda, economista, Col·legiat de Mèrit, catedràtic emèrit de la UAB, expresident de Caixa Catalunya i autor del llibre. Videoconferència amb les seus de Girona, Lleida i Tarragona.



'El Banc de Barcelona, 1874-1920. Decadència i fallida'

Presentació del llibre amb la participació del doctor Alfred Albiol, vicedegà del CEC; Pere Aragonès, secretari d'Economia de la Generalitat de Catalunya; Yolanda Blasco-Martel i el doctor Carles Sudrià, autors del llibre (Centre d'Estudis Antoni de Capmany de la UB), i del doctor Albert Carreras, catedràtic del departament d'Economia i Empresa de la UPF.



Benvinguda als nous col·legiats

Amb la participació del degà, Joan B. Casas, i del gerent del CEC, Maurici Olivé, que van lliurar el carnet i els diplomes als nous col·legiats dels mesos de setembre a desembre del 2016.



Presentació del núm. 74 de la 'Revista Econòmica de Catalunya', dedicat a 'Formació i mercat de treball'

Amb la participació de Meritxell Ruiz, consellera d'Ensenyament de la Generalitat de Catalunya; Joan B. Casas, degà del CEC; Martí Parellada, director de la *Revista Econòmica de Catalunya*, i Oriol Escardíbul, vicerector d'Economia de la UB. Videoconferència amb les seus de Girona, Lleida i Tarragona.



'Recordant Keynes. Acte commemoratiu en el 70è aniversari de la seva mort'

Conferència amb Josep Piqué, economista; Joan Tugores, professor d'Economia a la UB, i Lluís Barbé, professor emèrit a la UAB i Col·

legiat de Mèrit del CEC. Va presentar Maite Soler, coordinadora del Grup de Treball Economistes per una Economia Social. Videoconferència amb les seus de Lleida i Tarragona. Vídeo disponible a youtube.com/economistescat.

Comissió d'Auditors de Comptes | REA + REGA CATALUNYA



'Anàlisi pràctica de les NIAS que tenen efecte en els informes pericials emesos per auditors de comptes'

Sessió tècnica d'auditoria a càrrec de Rodrigo Cabedo, auditor de comptes i membre de la Comissió Mercantil, Concursal i Experts Judicials del CEC. Va presentar i moderar Francesc Garreta, auditor de comptes i vicepresident de la Comissió d'Auditors de Comptes | REA+REGA Catalunya. Videoconferència amb les seus de Girona, Lleida i Tarragona.*



'Informe d'auditoria sobre estats financers d'entitats sense un marc normatiu d'informació financera'

Sessió tècnica d'auditoria a càrrec d'Enric Vergés, professional del món de l'auditoria. Va presentar i moderar Francesc Garreta, auditor de comptes i vicepresident de la comissió d'Auditors de Comptes REA+REGA Catalunya. Videoconferència amb les seus de Lleida i Tarragona.*

Comissió Mercantil, Concursal i Experts Judicials



Debats a l'entorn de sentències de dret concursal

A càrrec de Yolanda Ríos, magistrada-jutge del Jutjat Mercantil núm. 1 de Barcelona. Va moderar

Jordi Albiol, president de la Comissió Mercantil, Concursal i Experts Judicials del CEC. Videoconferència amb les seus de Girona, Lleida i Tarragona.*

Grup de Treball Economistes per una Economia Social



'Estat social: la pluralitat en l'economia. L'economia social com un pilar per al desenvolupament més equitatiu'

Conferència de José María Pérez de Uralde, president del CIRIEC-Espanya, vicepresident del CIRIEC Internacional i membre del Consell de Foment de l'Economia Social del Ministeri de Treball i Seguretat Social. Va presentar Maite Soler, coordinadora del Grup de Treball Economistes per una Economia Social. Videoconferència amb les seus de Girona i Tarragona.*



'La desigualtat, càncer social del nostre món'

Conferència a càrrec de Francesc Mateu, metge i director d'Oxfam Intermón a Catalunya, i Salvador Busquets, economista i director de Càritas Diocesana de Barcelona. Presentada per Maite Soler, coordinadora del Grup de Treball Economistes per una Economia Social. Videoconferència amb les seus de Girona, Lleida i Tarragona. Vídeo disponible a youtube.com/economistescat.

Grup de Treball d'Economistes Sèniors



'El alcalde'

Cine fòrum amb la participació del seu director, Emiliano Altuna. Va presidir Santiago Iglesias,

president del Grup de Treball d'Economistes Sèniors, i va moderar Jordi Montañés, membre del Grup de Treball d'Economistes Sèniors.



'Alexandre Deulofeu. L'historiador del futur'

Presentació del documental amb la participació de Juli Gutiérrez, nét d'Alexandre Deulofeu. Va presentar Joan Amat, membre del Grup de Treball d'Economistes Sèniors del CEC, i va moderar Santiago Iglesias, president del Grup de Treball. La benvinguda va anar a càrrec de Joan B. Casas, degà del CEC.



'El finançament autonòmic'

Conferència amb la participació de Guillem López Casanovas, Col·legiat de Mèrit, catedràtic d'Economia de la UPF. Va presentar la conferència Santiago Iglesias, president del Grup de Treball d'Economistes Sèniors, i va moderar Josep Lluís Masiera, vicepresident del Grup de Treball. Videoconferència amb les seus de Girona i Tarragona. Vídeo disponible a youtube.com/economistescat.

Comissió d'Economia de la Salut



'El projecte de pressupost del Departament de Salut 2017 al marc dels pressupostos de la Generalitat de Catalunya'

Dinar-col·loqui a càrrec d'Anna Tarrach, directora general de Pressupostos de la Generalitat de Catalunya, i de Salvador Maluquer, director de l'Àrea de Recursos Econòmics del CatSalut.*



'Obsolescència i perfil tecnològic hospitalari a Catalunya i a Espanya. Situació actual i reptes pel futur'

Dinar-col·loqui a càrrec de Carlos Sisternas, director de FENIN, i Alberto Martínez, president del Sector de Tecnologia i Sistemes d'Informació Clínica de FENIN.*

Servei d'Orientació i Assessorament Professional



'La feina de trobar feina'

Sessió a càrrec de Ricard Lacuesta, assessor laboral del CEC.

Comissió d'Organització i Sistemes d'Informació



'El nou Reglament europeu de protecció de dades. Canvis en les obligacions de les empreses i dels despatxos professionals. Obligacions en la prestació de serveis a empreses'

Sessió a càrrec de Montse Navarro, economista i advocada de Navarro Rimbau, SL. Va presentar Josep Maria Gallart, vicepresident de la Comissió d'Organització i Sistemes d'Informació (OSI). Videoconferència amb les seus de Girona, Lleida i Tarragona. Vídeo disponible a youtube.com/economistescat.*

Comissió d'Economia Catalana



Cicle 'Deu temes clau per a Catalunya'.

Conferència: 'Infraestructures i mobilitat: dèficits, reptes i oportunitats en una Catalunya Estat'

Conferència presidida per Joan B. Casas, degà del CEC. A càrrec de Ricard Font, secretari d'Infraestructures del Departament de Territori i Sostenibilitat de la Generalitat de Catalunya; presentada i moderada per Modest Guinjoan, president de la Comissió d'Economia Catalana. Videoconferència amb les seus de Girona i Tarragona.

Gestió de Patrimoni Immobiliari a mida

Intermediem en la transmissió d'immobles dels clients més exigents.

Hem desenvolupat un protocol propi a partir del qual definim el **perfil del comprador** per a la teva propietat concreta; No hi ha dues propietats iguals. La teva llar no serà viscuda de la mateixa forma que altra propietat.; Cada disseny arquitectònic també s'escau amb una manera de viure; Cal fer recerca i trobar la persona o família que està cercant exactament la teva propietat.

El mercat de masses i l'alta rotació de immobles ja va passar i difícilment pot donar resposta avui als immobles disponibles.

Treballem una breu cartera de immobles i no anunciem a l'espera de si algú li interessa. Sortim activament a buscar el comprador en els seus entorns més habituals. Posarem la teva propietat dins la seva rutina.

www.arisvalpatrimonial.com

93 540 36 36. Oficinas en Alella (Maresme, Barcelona)



Col·legi d'Administradors de Finques de Barcelona-Lleida



Administrador de Finques Col·legiat

ET BUSQUEM AL COMPRADOR!

Lliça de Vall. Propietat disponible a la venda.

La llar del professional d'èxit. Ara et toca a tu.

Una propietat fantàstica, que et permet de conciliar vida familiar, social i negocis. A prop d'escoles, comerços i serveis, amb total privacitat. Pots rebre les visites més exigents i l'estimada família. El teu cau i el teu quartel. Tot en un.



Més de 450m2 de vivenda, gran terreny, 6 dormitoris, 5 banys, garatge per 3 cotxes, vistes panoràmiques, piscina privada. Sol tot el dia.



Preu sortida 730.000€. Obert període d'ofertes.

arisval

registre d'agents immobiliaris de Catalunya aïcat 5829

Comissió d'Economia i Finances de l'Esport



'La dimensió econòmica de les apostes esportives 'on-line' i la integritat en l'esport'

Conferència amb la participació d'Alfredo Lorenzo, director d'Integritat i Seguretat de LaLiga; Sacha Michaud, president de JDigital, associació del joc *on-line* a Espanya, i José María Gay de Liébana, president de la Comissió d'Economia i Finances de l'Esport del CEC. Videoconferència amb les seus de Girona i Tarragona. Vídeo disponible a youtube.com/economistescat.

Comissió d'Economia Agroalimentària



Visita guiada al Mercat del Peix de Mercabarna



'El Banc dels Aliments i la lluita contra el malbaratament alimentari'

Debat agroalimentari a càrrec d'Eduard Arruga, economista i president del Banc dels Aliments de Catalunya.

Comissió d'Economia del Turisme



'Conseqüències econòmiques de la moratòria hotelera a Barcelona: primer balanç i perspectives de futur'

Debat a càrrec d'Agustí Colom, regidor d'Empresa i Turisme de l'Ajuntament de Barcelona, i Joan Molas, president de la Confederació Empresarial d'Hostaleria i Restauració de Catalunya (CONFECAT). Presidida per Joan B. Casas, degà del CEC, i moderada per Joan Bóveda, membre de la Comissió d'Economia del Turisme i soci director de BurgMaster Hospitality Consultants. Videoconferència amb les seus de Girona i Tarragona. Vídeo disponible a youtube.com/economistescat.

GIRONA



'Novetats campanya informatives AEAT'

Conferència a càrrec de Juan Robleda, Gestió Tributària AEAT; Ricard Tetas, Informàtica Tributària; Josep M. Rigau, Informàtica Tributària.



'PGC adaptat als canvis del RD 602/2016'

Presentació del llibre a càrrec de Francesc Gómez Valls.



Presentació d'OBEALIMENTÀRIA

A càrrec de Francesc Reguant, director de l'Observatori d'Economia Agroalimentària, i Joan Pujol i Àngels Farreras, professors de la Universitat de Girona. Va donar la benvinguda Domènec Espadale, president de la Cambra de Comerç de Girona. Va presentar Esteve Gilbert, president de la seu de Girona del CEC.

LLEIDA



1a i 2a edició de la sessió informativa AEAT: 'Novetats en les declaracions informatives i tributàries'

A càrrec del personal de l'Agència Tributària de Lleida.

TARRAGONA



'Vacances 'low cost' en divises'

Conferència amb la participació de Miquel Àngel Fuster, economista, titulat als programes de Finances Operatives i Corporatives d'IESE. Actualment és director financer a Schwartz Hautmont Construcciones Metàllicas, S.A. Organitzat per la seu de Tarragona del CEC.



Novetats en declaracions informatives AEAT

Amb la participació de Marisa Martínez, tècnica de Gestió Tributària de l'AEAT, i de Germán Puerto, cap de la Dependència d'Informàtica de l'AEAT a Tarragona, organitzat per la seu de Tarragona del CEC.

* Documentació a disposició dels interessats al web del Col·legi.



El futur serà millor si obrim la nostra energia.

Cada dia sentim la necessitat d'obrir-nos i interactuar amb altres persones. Això és el que ens permet avançar. Per això hem canviat la nostra forma de fer les coses, basant-nos en la innovació i l'intercanvi, les idees i el progrés. Benvinguts a una era on, **si tots obrim la nostra energia, podrem crear un futur millor.**



El 23 de febrer, l'Hotel Catalonia Plaza de Barcelona va acollir la trobada.

La segona Jornada Tributària dels Fiscalistes del Col·legi d'Economistes de Catalunya repeteix èxit

Els més prestigiosos ponents d'aquest camp de l'economia van aplegar prop de 250 assistents en una trobada que assumeix el repte d'esdevenir un referent a Catalunya

Tot i ser un any amb poques novetats fiscals per l'anòmala situació política i la consegüent falta de pressupostos estatal i autonòmic, la segona Jornada Tributària dels Fiscalistes CEC va aplegar gairebé 250 assistents per escoltar alguns dels més prestigiosos ponents d'aquest àmbit tributari.

1 El degà del Col·legi d'Economistes de Catalunya, **Joan B. Casas**, el president del Consell General, **Valentí Pich**, i el president de Fiscalistes CEC, **Nacho Cornet**, van ser els encarregats d'inaugurar, el passat 23 de febrer, la segona Jornada Tributària que va tornar a repetir l'èxit de la primera jornada amb gairebé 250 assistents i amb el ferm propòsit de convertir-se en un referent a Catalunya.





2 La primera ponència de la jornada, va tenir com a protagonistes el secretari d'Hisenda de la Generalitat de Catalunya, **Josep Lluís Salvadó**, que juntament amb **Marta Espasa**, directora general de Tributs de la Generalitat de Catalunya, van parlar, respectivament, d'*El nou paper de l'assessor fiscal a Catalunya* i de *Les novetats tributàries de la Generalitat de Catalunya*. Moderats per **Nacho Cornet**.



3 La següent ponència la va protagonitzar el director del Departament de Gestió Tributària de l'AEAT, **Rufino de la Rosa**, acompanyat del màxim representant a Catalunya de l'Agència, **Gonzalo García de Castro**, per parlar sobre *Subministrament d'informació immediata (SII)*. *Nous reptes en la gestió de l'IVA*. Moderats per **Valentí Pich**.

4 La tercera ponència, *Amnistia fiscal i el model 720*, va estar a càrrec dels advocats **Esau Alarcón** i **Alejandro del Campo**, moderats per **Emili Pérez Pombo**, membre de Fiscalistes CEC, en un tema molt actual pel recent dictamen de la Unió Europea que obliga Espanya a reconsiderar el règim sancionador establert en l'emplenament del model 720.



5 La quarta ponència, *Novetats tributàries per al 2017 a Espanya*, la va impartir **Caridad Gómez-Mourelo**, cap de la Unitat Central de Coordinació en matèria de Delictes contra Hisenda. Moderada per **Avelino Vázquez**, membre de Fiscalistes CEC.



6 La cinquena ponència va anar a càrrec del catedràtic de Dret Financer i Tributari de la Universitat de la Corunya, **Miguel Caamaño**, que va parlar d'*Entrada i registre en empreses i despatxos professionals. Aportació (o no) de documentació al procediment inspector i l'anomenada 'regularització íntegra' (o completa)*. Moderada per **Carme Jover**, membre de Fiscalistes CEC.

7 La sisena i última ponència, *Conseqüències fiscals de la successió en l'empresa familiar en l'actualitat*, la va protagonitzar **Ignacio Ucelay**, advocat i director del Departament d'Impostos de Baker & McKenzie. Moderat per **Jordi Bech**, membre de Fiscalistes CEC. ■



MARÍA NIEVES COSIALLS, PRESIDENTA DEL GRUP DE JOVES ECONOMISTES DEL COL·LEGI D'ECONOMISTES DE CATALUNYA

“Col·legiar-se és molt més que assistir a un acte que et pugui interessar esporàdicament”

Llicenciada en Economia i en Administració i Direcció d'Empreses per la Universitat Pompeu Fabra, és especialista en *business intelligence*, *business reporting*, *controlling*, anàlisis financeres i gestió de clients. Actualment és a FCC Aqualia i fa de consultora *freelance*

Col·legiada des del 2013, María Nieves Cosials lidera el grup de Joves Economistes del Col·legi d'Economistes de Catalunya (CEC) des de l'octubre del 2015.

Quins són els principals objectius del grup de Joves Economistes?

Ens hem establert com a prioritat fomentar la presència dels joves dins de la vida col·legial. Ho volem aconseguir de manera bidireccional. D'una banda, essent més visibles dins de la Junta de Govern del CEC amb l'objectiu de fer arribar la visió, les inquietuds i les necessitats que tenen els joves avui dia. Estem treballant per exemple per introduir nous formats per als actes, incrementar les sessions de *networking*, obrir el ventall d'horaris de les activitats i de la formació o aconseguir nous avantatges econòmics per als joves.

D'altra banda, volem animar els joves a conèixer més de prop tot el que el CEC els ofereix i a tenir una participació proactiva dins del Col·legi. Addicionalment estem impulsant la col·laboració amb altres entitats, associacions i col·legis afins als economistes que creiem que poden ser molt positives per als joves.

Quins avantatges diries que aporta als joves col·legiar-se i formar part del vostre grup?

Col·legiar-se és molt més que assistir a un acte que et pugui interessar esporàdicament. És formar part d'un conjunt de professionals amb qui crear nous lligams, amb qui continuar aprenent, trobar un lloc on continuar actualitzant-se en les normatives

comptables i fiscals, on especialitzar-te, on trobar feina i on continuar compartint debats econòmics que abans comparties amb els teus companys de la universitat.

Al nostre grup fomentem totes aquestes accions: volem crear el sentiment de pertinença al grup d'economistes que engloba el Col·legi.

Com hauria d'evolucionar el Col·legi d'Economistes a mitjà i llarg termini?

Creiem que hauria de virar cap a la modernització en la forma en què interactua amb els col·legiats seguint les noves tendències de la societat com són les xarxes socials o la formació *on-line*. També buscar nous continguts de formació i atraure els joves a la col·legiació promovent continguts atractius per a ells.

Com veieu els joves economistes l'actual situació econòmica?

Ens hem trobat amb un món laboral, econòmic i polític incert en el qual ens toca lluitar i reinventar-nos constantment. Som una generació que surt molt preparada de la universitat però que es troba en un món que encara no ha avançat prou. Estem en un moment de transició on els



joves estan començant a crear nous models empresarials i a emprendre.

Crec que els joves no ens podem conformar a dir “estem en una crisi econòmica, no hi podem fer res”. Al contrari, ho hem de veure com una oportunitat per avançar cap a una nova realitat econòmica més competitiva, eficient i global, i treballar perquè sigui així. Ja hi ha molts indicis que demostren que el cicle econòmic negatiu s'acaba: ara és el millor moment per actuar.

Finalment, per als joves interessats, disposeu de xarxes socials on difoneu la vostra activitat?

Sí, som presents a Facebook (Joves Economistes) i a Twitter (@JEconomistes). Aprofito l'ocasió per animar-vos a tots a seguir-nos: hi podreu trobar activitats, notícies d'actualitat, debats i un lloc on contactar-nos. ■

“Els joves hem de veure la crisi com una oportunitat per avançar cap a una nova realitat econòmica”



Auditori



Sala d'Actes



Aules



Sales de reunions



Espais al servei dels professionals i de les empreses.

 Col·legi d'Economistes
de Catalunya
*Al servei dels professionals
de l'economia i de l'empresa*

cecespais@coleconomistes.cat



Revista tècnica

DE LES COMISSIONS I GRUPS DE TREBALL

Aquest és el resum dels continguts del segon número de la 'Revista tècnica' corresponent al mes de febrer del 2017, que a portada aborda el nou reglament europeu de protecció de dades



La responsabilitat penal de les persones jurídiques i el sector sanitari

Comissió d'Economia de la Salut

La responsabilitat penal de les persones jurídiques té aspectes que el sector sanitari ha de considerar: l'alt pes de la concertació amb l'Administració, determinats tipus penals específics i estructures organitzatives llunyanes del que el Codi penal preveu.

Consum d'aigua i energia per a un regadiu sostenible

Comissió Agroalimentària

L'Administració incentiva la modernització dels regadius per estalviar aigua i aconseguir-ne un ús sostenible. Això comporta un increment del consum i del cost de l'energia que pot arribar a posar en perill la viabilitat econòmica de les explotacions agrícoles.

Deterioraments en inversions financeres: deu errors típics en la valoració d'empreses

Comissió d'Auditors de Comptes
Repàs als errors més freqüents a l'hora de valorar empreses, especialment aplicables

quan s'avaluen els deterioraments de les participacions financeres.

Classificació i valoració dels passius financers segons la NIIF 9

Comissió de Contabilitat
L'IASB ha emès una nova NIIF per al tractament comptable dels instruments financers. Revisem tot allò relacionat amb els passius financers. La NIIF 9 proposa una nova classificació d'aquests instruments i determina nous criteris per a la seva valoració.

Baròmetre d'energia 2016, deu missatges clau

Comissió d'Economia i Sostenibilitat
Reptes i perspectives de l'energia a la indústria, missatges i accions.

Valoració de les condicions de l'entorn per emprendre a Catalunya

Grup de Treball d'Emprenedoria
Segons l'estudi GEM, els experts catalans continuen considerant que les condicions de l'entorn per emprendre són poc favorables en aspectes com les polítiques públiques associades amb impostos, regulacions i burocràcia, la formació a l'etapa escolar i el finançament, entre d'altres.

Clarobscur per al 2017

Noticiari d'Economia
El 2017 s'inicia amb moltes incerteses en l'àmbit internacional. S'espera un creixement del PIB mundial però amb riscos: l'augment dels preus del petroli i les primeres matèries i un canvi en la política monetària. A Espanya, l'economia mantindrà l'evolució positiva, encara que més moderadament que l'any anterior.

Com llegir –realment– les notícies sobre fusions i adquisicions (M&A)
Grup d'Economia Financera/GT EAFI
Veiem cada dia notícies sobre compravendes d'empreses, fusions... Les informacions que rebem són realment fiables?

Mesures fiscals i socials per al 2017

Comissió d'Assessors Fiscals
Malgrat que, en el moment de lliurar aquest article, no s'havia aprovat encara ni la Llei de pressupostos generals de l'Estat ni de la Generalitat per a l'exercici 2017, sí que hi ha mesures fiscals que cal tenir en compte introduïdes a finals del 2016.

Breu anàlisi del resultat de la subhasta concursal electrònica.

Període del 15 d'octubre de 2015 al 15 d'octubre de 2016
Comissió Mercantil, Concursal i d'Experts Judicials
Rafael Huerta García, LAJ del Jutjat Mercantil 7 de Barcelona, ofereix una pinzellada de la seva obra *Nuevo método de inversión: la subasta concursal electrónica*, que demostra l'èxit del nou model de subhasta judicial del Portal de Subhastes del BOE.

Vacances anuals

Comissió de Relacions Laborals
Tots els treballadors tenen dret al gaudi de les vacances, que són de compliment obligat.

Cursos previstos febrer-març 2017

Aula d'Economia
Els efectes restitutoris a les reclamacions de les clàusules sòl
Assessoria Jurídica

El canvi jurisprudencial liderat per la sentència del TJUE i la regulació normativa adoptada en relació amb les clàusules sòl van orientats a ampliar la protecció del consumidor.

XII Fòrum d'Inversió, fòrums 2017 i les claus per invertir en biotecnologia i salut

Economistes BAN
Presentem set *start-ups* de sectors diversificats i la ponència *Bioteχνologia & salut: com entrar en un dels sectors d'inversió més rendibles del món*.

Economia compartida

Xarxes Socials
Analitzem nous conceptes com ara economia compartida, economia col·laborativa, economia de l'accés, economia d'igual a igual (*peer-to-peer*, P2P), entre d'altres. ■

Tot un **univers** de serveis



La Cambra és Confiança, Eficàcia i Seguretat

Des de l'experiència de més de 100 anys
al servei del propietari, a la Cambra trobarà:

- Els serveis jurídics, fiscals i tècnics més complets del mercat en matèria immobiliària
- Experiència i seguretat legal
- Tracte personalitzat
- Estalvi de temps i diners
- Bonificacions econòmiques per als associats a la Cambra

Comunitats de propietaris

Administració de lloguers

Agència immobiliària

Assessorament Fiscal i Tributari

Serveis Tècnics per a l'Edificació

Assessoria Jurídica

Assegurances de lloguer i de la llar

Gestoria

Normativa i notícies del sector

Dipòsit de fiances

Tot un univers de serveis en el món de la propietat urbana

Sol·liciti informació més detallada sobre el que podem fer junts

www.cpubcn.com

Via Laietana, 22 - 08003 Barcelona (932 954 900)
Can Bruixa, 4, baixos - 08028 Barcelona (934 111 899)
Av. Madrid, 20, baixos - 25002 Lleida (973 270 488)
E-mail: info@cpubcn.com



**Cambra de la Propietat
Urbana de Barcelona**



Col·legi d'Economistes de Catalunya

*Al servei dels professionals
de l'economia i de l'empresa*

Seu de Barcelona

Pl. Gal·la Placídia, 32
08006 Barcelona

Seu de Girona

C/ Joan Maragall, 44-46, ent. 3a
17002 Girona

Seu de Lleida

C/ Pere Cabrera, 16, 1r G
25001 Lleida

Seu de Tarragona

Rambla Nova, 58-60, 5è A
43004 Tarragona

www.coleconomistes.cat

